

m/w/d, Vollzeit, Teilzeit

Account Manager

Die **MCC GmbH** ist ein stark wachsendes SaaS-Unternehmen mit Schwerpunkt Digitalisierung von Arbeitssicherheits- und Complianceprozessen. Kundennutzen und Kundenzufriedenheit stehen an erster Stelle unseres **Tuns**. Zum weiteren Ausbau unserer Geschäftskunden suchen wir Dich als **Account Manager (m/w/d)**. Als Teil unseres Teams hilfst Du, neue Kunden zu gewinnen, baust stabile Kundenbeziehungen auf, und arbeitest eng mit Marketing und Entwicklung zusammen. Als ideale/r Kandidat*in verfügst Du über ein analytisches Gespür, um Probleme frühzeitig zu erkennen, Lösungen zu finden, und Kundenbeziehungen zu stärken. Du hast Kenntnisse im Bereich der Kundenbetreuung und Erfahrung im Umgang mit Softwarepräsentationen. Auch Quereinsteiger mit dem Wunsch Lösungen für unsere Kunden zu schaffen sind herzlich willkommen!

Deine Aufgaben

- Strategische Akquise und Gewinnung von Neukunden, Ausbau der Bestandskunden
- Ermittlung von relevanten Problemstellungen über Fachgespräche auf Prozessebene mit Entscheidern und Ableitung eines fundierten Mehrwerts aus Sicht der Kunden durch den Einsatz unserer IT-Lösung
- Verantwortung des gesamten Vertriebsprozesses: Proaktive Bearbeitung vom ersten Kontakt bis zum Vertragsabschluss und der Betreuung des Kunden während der Vertragslaufzeit
- Ansprechpartner für die internen Fachbereiche und Kunden

Dein Profil:

- **Fundierte Erfahrung** (mind. 3 Jahre) im Vertrieb von B2B SaaS oder B2B Software mit Fokus auf Neukundengewinnung
- Hervorragende Kommunikationsfähigkeiten sowie Kenntnisse in Strategieplanung und im Projektmanagement
- Fähigkeit, sich auf anspruchsvolle Gesprächspartner einzustellen, relevante Problemstellungen beim Kunden zu identifizieren, argumentativ zu überzeugen und gezielt zu verkaufen
- Teamfähigkeit, selbstständiges Arbeiten
- Leistungs-, Erfolgswille und unternehmerisches Denken
- Hohe Reisebereitschaft sowie gute Englischkenntnisse runden Ihr Profil ab



Gewünschte Qualifikationen

- Abgeschlossenes Bachelorstudium oder vergleichbare Ausbildung
- Kenntnisse im Bereich Arbeitssicherheit
- Erfahrung und Freude im B2B-IT-Vertrieb
- Erfahrung im Umgang mit Pipedrive oder einem vergleichbaren CRM-Tool

Lernen wir uns kennen?

Schicken Sie jetzt Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Gehaltsvorstellung und frühestem Einstellungstermin gerne per E-Mail an **Klaus** (klaus.scheibe@mcc.digital).

