

Případová studie Porsche Česká Republika



Výzvy

- Smlouvy na různých místech
- Nedostupné dokumenty
- Složitý nákupní proces
- Zastaralá evidence docházky
- Manuální schvalování náhrad

Výsledky

- Dokumenty jsou dostupné odkudkoli
- 98% objednávek schválených do jednoho dne
- Docházka pro 400 zaměstnanců zpracovaná během 4 hodin

Společnost a její potřeby

Společnost Porsche Česká republika je největším dovozcem osobních a užitkových vozidel do České republiky. Cílem bylo automatizovat stávající procesy a poskytnout uživatelům přívětivé rozhraní pro jejich každodenní činnosti v jednom prostředí.

Řešení INSIO

Poskytli jsme řešení pro sledování objednávek, řízení dodavatelů a workflow smluv, směrnic a cestovních příkazů. Systém zároveň zpracovává docházku a slouží jako nástroj pro evidenci home office a služebních cest. Úkoly každého zaměstnance jsou jasně viditelné na dashboardech.

Hlavní výhody

Rychlá integrace s existujícími systémy

Intuitivní implementace zamezila přerušení provozu a umožnila rychlé zavedení systému.

Úplná správa objednávek

Efektivní sledování a schvalování objednávek zajišťuje přehlednost a kontrolu celého procesu.

Centralizace smluv

Veškeré smlouvy jsou snadno spravovány, včetně digitálních podpisů a automatických upozornění.

Uživatelsky přívětivé rozhraní

Jednoduché zadávání časových výkazů a docházky zjednodušuje administrativu a šetří čas.



Roman Marsa

Projektový Manažer
Porsche Česká republika

„Díky INSIO jsme snížili čas na administrativu služebních cest, chybovost a náklady. Dosáhli jsme efektivní práce na sdílených dokumentech online.“