

## Effizienz verschwindet in Abläufen, die **keiner misst**.

Überall heißt es aktuell, die KI wird's regeln. Aber Entscheider können nicht mit Sicherheit sagen, wo Effizienz im Operativen wirklich verloren geht. Risiken und Engpässe zeigen sich nunmal nicht in der G&V. Kostentreiber bleiben also, weil der Durchblick fehlt. KI ohne Transparenz ist keine Lösung.

**~ 300.000€**  
kostet ein Kernprozess im  
Mittelstand. Jahr für Jahr.

## BLIKS IO zeigt wo **Effizienz verloren** geht & du **schöpfst** sie.

Ohne  
IT-Projekt

Ohne  
Datengrundlage

Onboarding in < 1h

**73%\***

hätten erfasste IST-Prozesse  
& Transparenz, wenn's nicht  
an **Kapazitäten & Prozess  
KnowHow** scheitern würde.

**~20%\***

mehr realisierte Synergien  
entstehen durch  
**operatives KPI-Tracking**  
statt reines Finanztracking.

**Tage  
statt Monate**

Ohne **IT-Integration** und **ohne  
vorhandene Datenbasis**. Mit  
BLIKS IO hebst Du diese  
Potenziale im Handumdrehen.

## Ein Werkzeug. **Sämtliche Potenziale**. Faktenbasiert.

### Digitalisierungspotenzial

Welche Systeme laufen wirklich und wo versickert Wissen in manuellen Excel-Listen oder Schatten-IT?

### Governancepotenzial

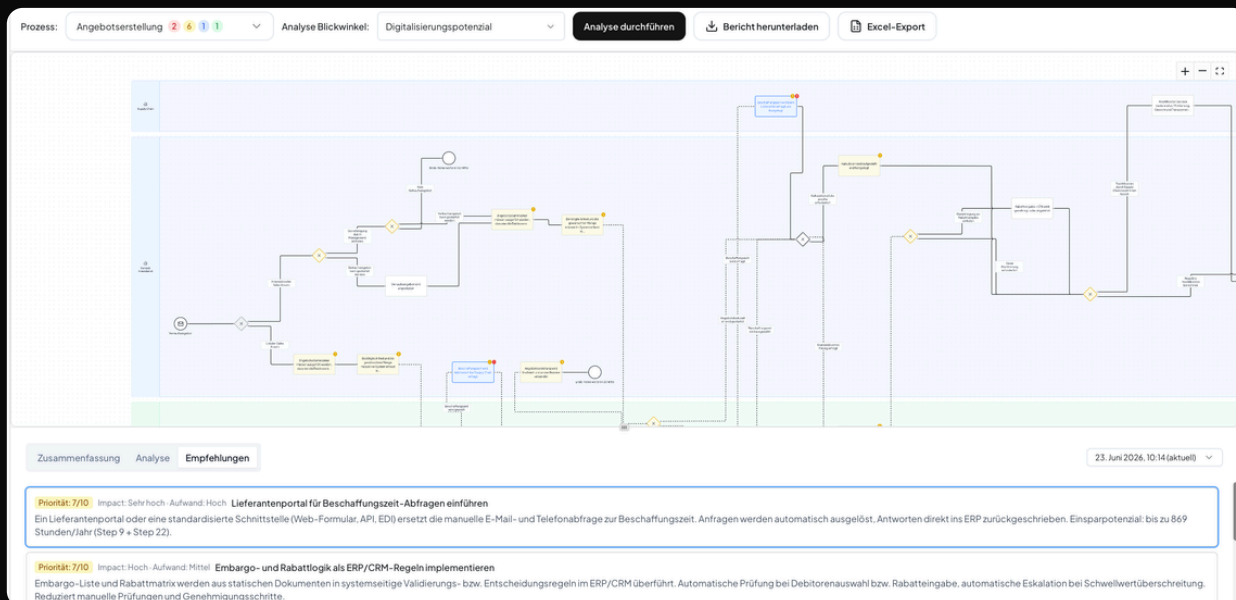
Welche Engpässe und Kosten entstehen durch verschleppte Entscheidungen und unklare Rollen?

### KI-Potenzial & Readiness-Analyse

Welche Aufgaben können sinnvoll von einer KI übernommen werden und wo sind systematische Voraussetzungen für KI-Einbindung gegeben?

### Viele weitere Analysen

Wo liegen Prozesskostentreiber, Doppelarbeiten, Risiken durch Wissensmonopole und verdecktes Wissen?



# Im Mittelstand lebt operatives Wissen in Köpfen. Wo Systeme schweigen, deckt BLIKS IO die Realität auf.

versus Process Mining

## Wissen aus Köpfen statt Daten aus Logs

Process Mining sieht nur das System-Log, das oftmals nur ein unvollständiges Abbild der Realität ist. BLIKS IO erfasst zudem, was die Mitarbeitenden wissen – ohne Datenpipeline.

versus BPM Tools

## Gelebte Realität statt modellierte Annahmen

Kein Prozessexperte, der top-down Flow-Charts modelliert. Die Mitarbeitenden bilden ab, was sie täglich tun – intuitiv, schnell und lückenlos.

versus DMS & ECM Tools

## Reale Abläufe statt Dokumentenverwaltung

DMS & ECM Tools folgen lediglich Dokumenten. BLIKS IO folgt den faktischen Rollen, Systemen und Entscheidungen – es bildet ab, wie dein Mandant wirklich funktioniert.

versus klassische Beratung

## Klare Folgeprojekte in Tagen statt in Monaten

Bis zu 80% kürzere Analysezeiten und Echtzeit-Anknüpfungspunkte ab Tag 1. Die Identifikation von Consulting-Potenzialen war noch nie so schnell und skalierbar.

## Beispiele gefällig? Messbare Resultate durch BLIKS IO

### Kernprozess im Vertrieb

Beispielkunde: mittelständisches Fertigungsunternehmen

#### Prozess: Neukundeanfragen

**Problemstellung** Zu hoher operativer Aufwand in der Neukundenbehandlung.

#### Prozessaufnahme & Analyse

|                                                                               |                                                                    |                                                                         |
|-------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------|
| <b>Dauer</b><br>Onboarding bis Ergebnis<br>15 Tage Projekt<br>1 Tag Steuerung | <b>Operative Kosten</b><br>für Neukundenanfragen p.a.<br>>400.000€ | <b>Margenhebel</b><br>identifiziert durch BLIKS IO<br>3<br>Must Changes |
| <b>Ergebnis bei Umsetzung der Potenziale</b>                                  |                                                                    |                                                                         |
| Einsparpotenzial p.a.<br>~50.000€                                             | Effizienzgewinn<br>+12,5%                                          | 6<br>Should Changes                                                     |

### Kernprozess im Vertrieb

Beispielkunde: mittelständisches Großhandelsunternehmen

#### Prozess: Angebotserstellung

**Problemstellung** Zu lange Zykluszeiten in der Angebotserstellung.

#### Prozessaufnahme & Analyse

|                                                                                  |                                                                     |                                                                         |
|----------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------|
| <b>Dauer</b><br>Onboarding bis Ergebnis<br>19 Tage Projekt<br>0,8 Tage Steuerung | <b>Operative Kosten</b><br>für Angebotserstellung p.a.<br>>250.000€ | <b>Margenhebel</b><br>identifiziert durch BLIKS IO<br>8<br>Must Changes |
| <b>Ergebnis bei Umsetzung</b>                                                    |                                                                     |                                                                         |
| Einsparpotenzial p.a.<br>~37.500€                                                | Effizienzgewinn<br>+15%                                             | 20<br>Should Changes                                                    |

## Wie viel und welches Potenzial steckt in deinem Mandat?



### 5-Tage Testzugang

BLIKS IO selbst erleben.  
Kostenlos. Ohne Risiko.

[blik.io/testen](https://blik.io/testen)



### 30-Minuten Discovery

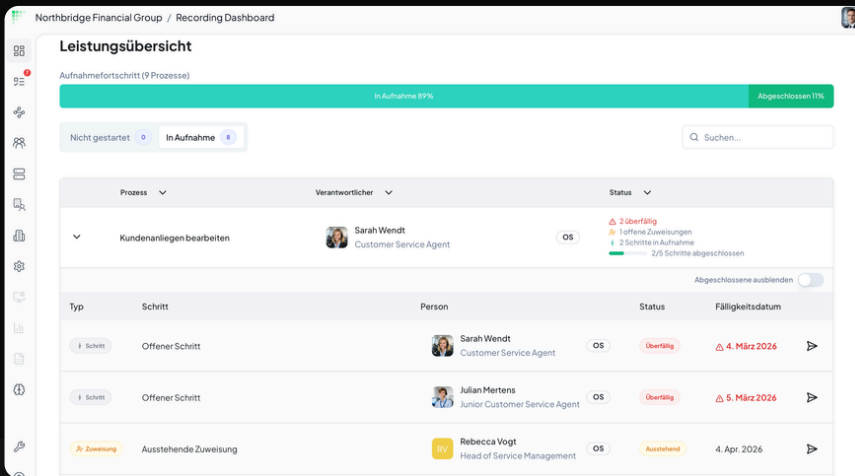
Wir zeigen, was BLIKS IO in  
deinen ersten Wochen  
analysierbar macht.

[blik.io/termin](https://blik.io/termin)

# BLIKS IO Partner: Wirst Du Anwender der Plattform für deine Mandate oder klassischer Reseller?

Als Anwender: Manage und skaliere deine Mandate im **BLIKS IO Partner Cockpit**:

- Gib deinen Kunden kostenfreie Zugänge zu BLIKS IO
- Verfolge ihren Transformationsfortschritt im Rahmen Deines Projektes in Echtzeit
- Nutze deine Branchenexpertise und Best Practises, um Ergebnisse für deine Mandanten zu optimieren
- Gewinne tiefgreifende analytische Einblicke in die Organisationen deiner Mandanten



## Transformation aktiv beschleunigen

Transformationsprojekte geraten nicht wegen fehlender Strategie in Verzug, sondern oft weil **ein Termin verschoben wird**, eine **Person fehlt** und **nicht rechtzeitig nachgesteuert** wird. Jede Abwesenheit, jeder verschobene Termin kostet Zeit im Projekt. In der Prozessaufnahme summiert sich das schnell auf viele Tage, die keine Wertschöpfung erzeugen.

Über das Recording Dashboard in BLIKS IO setzen Consultants **verbindliche Fälligkeitsdaten** in der intuitiven und dezentralen Datenerfassung und greifen nur ein, wenn etwas stockt. **Überfällige Schritte** sind zu jederzeit sichtbar und die zuständigen Personen können direkt **aus dem Dashboard** heraus **angesteuert** werden. Kein Umweg, kein Zeitverzug, kein weiterer Aufwand.

## Deine Marge verbrennt am Anfang deines Projektes. Der hohe Aufwand bremst Dich aus. BLIKS IO dreht das.



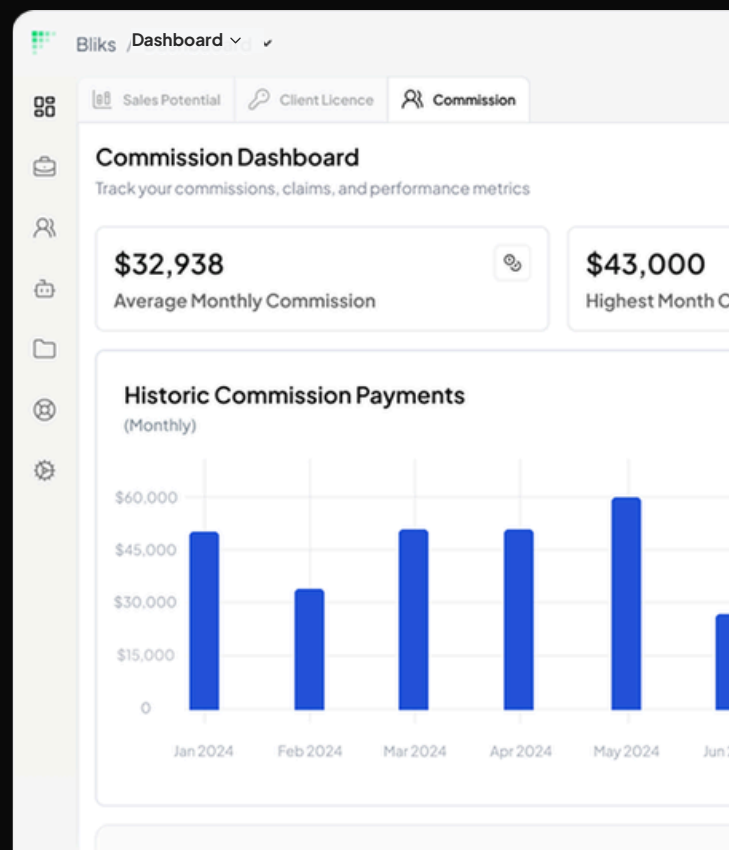
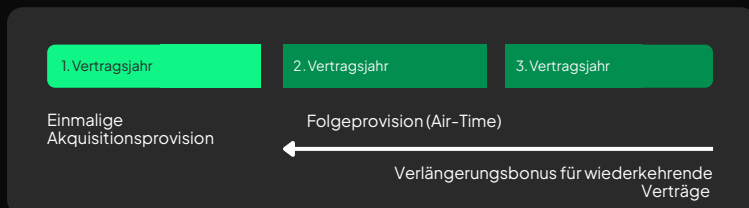
# Das BLIKS IO Partner Referral Programm:

Als BLIKS IO Partner erzeugst du wiederkehrende Umsätze mit jedem empfohlenen Kunden – unabhängig davon, ob du Beratungsleistungen erbringst oder ob du BLIKS IO als Reseller direkt an Kunden empfiehlst.

**Du profitierst in beiden Fällen.**

## Nutze dein BLIKS IO Partner Cockpit

- 1 Als Anwender stellst Du Zugang zu BLIKS IO bereit**  
Mit der kosteneffizienten Partnerlizenz kannst du deinen ausgewählten Projekten eine Lizenz zuweisen. Deine Mandate arbeiten bis zu 6 Monate mit der Vollversion ohne Zahlung – und du lieferst ab Tag 1 Mehrwert ohne operativen Aufwand.
- 2 Langfristige Nutzung: Mandanten werden Kunden**  
Sobald Deine Projekte abgeschlossen sind, können Deine Mandanten entscheiden, ob ihre strukturierten Daten für sie langfristig wertvoll sind.
- 3 Verdiane eine langfristige Referral-Provision**  
Für jeden lizenzabschließenden Mandanten – egal ob Du Anwender oder Reseller bist – erhältst du eine Provision über die gesamte Vertragslaufzeit.
- 4 Profitiere von jeder Vertragsverlängerung**  
Wenn dein Mandant seine Lizenz verlängert oder erweitert, setzt sich dein Umsatzanteil fort. Nachhaltiges Business – passiv, ohne zusätzlichen Vertriebsaufwand.



## HIGHLIGHT: Globale Umsatzbeteiligung für Marketplace-Analysenmodule:



Entwickle mit uns und deinem Empfehlungskunden spezialisierte Analysemodule für den BLIKS IO Marketplace.



Du erhältst eine zusätzliche Provision von **5%** auf jeden globalen Lizenzverkauf des entwickelten Moduls.