

FÜR FOUNDER, MARKEN & SELLER · DACH/EU

BEVOR SIE KAPITAL BINDEN

Der 5-Minuten-Supplement-Launch-Check für Deutschland & EU

Sieben Fragen zeigen, ob Ihr Projekt bereit für Rezepturenentwicklung, Herstellerfreigabe und Erstbestellung ist - oder welche Annahme Sie zuerst belegen müssen.

7**FRAGEN**

durch alle Launch-Gates

5**MINUTEN**

ohne Spezialwissen

1**ENTSCHEIDUNG**

Weiter · Adjust · Stop

SO NUTZEN SIE DEN CHECK

Markieren Sie JA nur, wenn ein belastbarer Beleg vorliegt. 'Wir glauben' zählt als OFFEN.

Starten Sie nicht mit allen Details. Finden Sie zuerst das Gate, das vor der nächsten Zahlung geklärt werden muss.

GATE 4 ODER 5 OFFEN? KEIN PRODUKTIONSAUFTRAG.

1

2

3

4

5

6

7

START AUF SEITE 2 >

7 GATES · 5 MINUTEN

Sind Sie bereit für die erste Bestellung?

JA zählt nur mit belastbarem Beleg. Alles andere bleibt OFFEN.

PROJEKT / MARKE

AKTUELLER STAND

IHRE 7 ENTSCHEIDUNGEN

JA

OFFEN

1

Zielgruppe + Problem

Zielgruppe, Kaufsituation und gewünschtes Ergebnis sind konkret.

☐ JA☐ OFFEN

2

Markt + Nachfrage

Preisband, Nachfrage und eine reale Marktlücke sind mit Belegen geprüft.

☐ JA☐ OFFEN

3

Produktbrief

Form, Tagesdosis, Zielkosten, Must-haves und Ausschlüsse sind definiert.

☐ JA☐ OFFEN

4

Compliance

Zutaten, Dosierungen, Claims, Labelrichtung und Zielländer sind vorgeprüft.

☐ JA☐ OFFEN

5

Hersteller + Qualität

Vergleichbare Angebote, Spezifikation, Testplan und Freigabekriterien liegen vor.

☐ JA☐ OFFEN

6

Unit Economics

CM3, Stress Case, MOQ, Cashbedarf und Reorder sind gerechnet.

☐ JA☐ OFFEN

7

Marke + Go-to-Market

Launchkanal, Traffic, Assets, Owner, Budget und erste KPIs sind geplant.

☐ JA☐ OFFEN**BLOCKER: GATE 4 ODER 5 OFFEN = KEIN PRODUKTIONSAUFTRAG.**

IHRE JA

/ 7

5-7 JA**WEITER PRÜFEN**

Kritische Restpunkte vor der nächsten Zahlung schließen.

3-4 JA**ADJUST**

Zuerst die drei teuersten offenen Annahmen testen.

0-2 JA**STOP**

Noch kein Kapital an Rezeptur, MOQ oder Launch binden.

AUS DIAGNOSE WIRD HANDLUNG

Vom offenen Risiko zum belastbaren Beleg

Übertragen Sie die drei offenen Punkte mit dem größten Kapitalrisiko.

RISIKO	NÄCHSTER BELASTBARER BELEG	OWNER + TERMIN

BELEG STATT BEHAUPTUNG

Vertrauen entsteht, wenn Plan, Ausführung und Ergebnis sauber getrennt sind.

PRO FORMA ≠ Auftrag + Zahlung

STANDORTZERTIFIKAT ≠ Fertigprodukttest

FBA-LABEL ≠ Carrier-Scan / Amazon-Wareneingang

UMSATZ ≠ Gewinn nach allen Kosten

DER VOLLSTÄNDIGE LAUNCH-GUIDE

Vollständigen 21-Seiten-Guide erhalten

Mit allen 7 Gates, Evidence Ladder, Scorecard, Arbeitsblättern und aktuellen Primärquellen für Deutschland & EU.

GUIDE PER E-MAIL ANFORDERN



Guide per E-Mail

Schon konkret? 15-Minuten-Launch-Check buchen >

Orientierung, keine individuelle Rechts-, Labor-, Steuer- oder Anlageberatung.