

MOTION x MICHE - Vídeo de colaboración



Guion, escaleta y justificación del partner

Idioma: español | Vídeo final: 2 min 35 s | Equipo de cuatro personas

Marco de la propuesta

Partner objetivo	Miche, plataforma de seguros de salud digitales interesada en ampliar su enfoque preventivo.
Necesidad	Aumentar la interacción cotidiana de los usuarios, fomentar hábitos activos y reducir una relación exclusivamente reactiva con el seguro.
Propuesta de valor	Integrar los retos y la gamificación de Motion en el ecosistema de Miche para ofrecer motivación, recompensas y prevención.

Script / outline

Secuencia	Intervención	Dirección visual / texto en pantalla
1. Apertura 0:00-0:24	Isabelle “Hola, equipo de Miche. Somos el equipo de Motion. Valoramos vuestra plataforma porque está transformando los seguros de salud digitales. Hoy queremos proponeros ir aún más lejos: no solo tratar enfermedades, sino prevenirlas ayudando a los usuarios a moverse cada día.”	Título: “Activando la salud del futuro”. Presentación de Motion y del enfoque preventivo para Miche.
2. Problema 0:24-0:55	Agnès “Actualmente, muchas personas solo utilizan su seguro cuando tienen un problema médico. Esto crea una relación reactiva y costes elevados. Además, el sedentarismo sigue creciendo en las oficinas. En Motion hemos comprobado que muchas personas no hacen deporte porque se sienten solas o les falta motivación.”	Diapositiva sobre uso reactivo del seguro, costes médicos y sedentarismo.
3. Solución Motion 0:55-1:18	Aliénor “Motion es una plataforma de retos deportivos, pero no es solo una app de gimnasio. Ofrece una comunidad activa, vídeos de motivación, consejos de nutrición y un sistema de puntos. Nuestra tecnología de gamificación convierte el deporte en un juego diario: caminar permite ganar puntos, correr ayuda a subir de nivel y completar retos desbloquea recompensas.”	Presentación de la plataforma, la comunidad y las funciones de gamificación.
4. Propuesta para Miche 1:18-1:48	Mélissa “Nuestra propuesta es sencilla: integrar los retos de Motion en la plataforma de Miche. Los usuarios podrían cumplir objetivos semanales de pasos, participar en retos y ganar recompensas. Proponemos comenzar con un proyecto piloto de tres meses.”	Esquema de integración Motion-Miche y lista de acciones para los usuarios.

Script / outline

Secuencia	Intervención	Dirección visual / texto en pantalla
5. Beneficios 1:48-2:06	Mélissa “Es una alianza ganar-ganar: Miche tendría clientes más activos, menores costes médicos y una mayor fidelidad. Los usuarios recibirían motivación, beneficios reales y una mejor salud.”	Comparación de beneficios para Miche y para los usuarios.
6. Credibilidad 2:06-2:16	Isabelle “Estamos convencidos de que Miche y Motion pueden convertirse en socios clave para mejorar la salud en Europa.” Agnès “Tenemos los datos y la tecnología para empezar ahora mismo.”	Resumen: seguridad, movimiento e innovación en seguros digitales.
7. Demostración 2:16-2:24	Aliénor “Queremos enseñaros cómo funciona nuestra plataforma en directo.”	Vista previa de la interfaz o pantalla de demostración.
8. Llamada a la acción 2:24-2:31	Mélissa “¿Tenéis quince minutos el próximo martes para una videollamada corta?”	Propuesta de reunión y siguiente paso claro.
9. Cierre 2:31-2:35	Todos “¡Muchas gracias y vamos a mover el mundo juntos!”	Logo Motion y mensaje final: “Miche + Motion = seguridad + movimiento”.

Nota breve - partner elegido y por qué (170 palabras)

Hemos seleccionado a Miche como nuestro partner clave porque representa la vanguardia de los seguros de salud que buscan innovar más allá de la gestión de pólizas. El encaje estratégico es claro: Miche gestiona una plataforma que ya ofrece seguridad médica, pero que se enfrenta al reto de la inactividad del usuario. La mayoría de los clientes solo interactúa con su seguro cuando aparece un problema de salud, lo que genera una relación reactiva y costes elevados por enfermedades prevenibles.

Motion responde a este problema mediante la gamificación y la creación de comunidades activas. Proponemos una colaboración en la que Motion aporte la tecnología de motivación diaria y Miche su ecosistema de salud. Al integrar Motion, Miche podría transformar su servicio en una herramienta de prevención, aumentar la fidelidad de sus usuarios y reducir la siniestralidad gracias a clientes más activos. Esta alianza sigue un modelo ganar-ganar: mejora la salud del usuario final y, al mismo tiempo, optimiza los resultados del partner. Es la unión entre seguridad y movimiento.

Nota: Motion y la colaboración presentada forman parte de un proyecto académico ficticio.