PRESS KIT

promerget.ai — Boilerplate, Bios, Fact Sheet

Stand: August 2026. Alle Angaben honorarfrei verwendbar. Bei Fotos bitte den Fotografen nennen.

Boilerplate

Deutsch — kurz (40 Wörter)

Die promerget GmbH ist eine AI-native M&A-Boutique für den DACH-Mittelstand. 300 spezialisierte KI-Agenten, geführt von sechs Lead-Agenten, decken den Transaktionsprozess von der Zielansprache bis zur Integration ab. Fokus: FinTech und Travel Tech, Transaktionsgrößen von 10 bis 250 Millionen Euro.

Deutsch — lang (100 Wörter)

Die promerget GmbH ist eine AI-native M&A-Boutique für den deutschsprachigen Mittelstand. Statt klassischer Analystenteams arbeiten 300 spezialisierte KI-Agenten, geführt von sechs Lead-Agenten — ATLAS, NEXUS, CIPHER, QUANTUM, VECTOR und ORACLE. Sie decken den gesamten Transaktionsprozess ab: Zielansprache, Due Diligence, Bewertung, Käuferauswahl und Post-Merger-Integration. Das Unternehmen berät ausschließlich in zwei Sektoren, in denen es selbst operativ tätig war: FinTech und WealthTech sowie Travel Tech. Transaktionsgrößen liegen zwischen 10 und 250 Millionen Euro Unternehmenswert. Gegründet wurde promerget von Johann Horch, zuvor CEO der niiio finance group AG. Sitz der Gesellschaft ist Lahnstein.

English — short (40 words)

promerget GmbH is an AI-native M&A boutique for the German-speaking mid-market. 300 specialised AI agents, led by six lead agents, cover the transaction process from target outreach to integration. Focus sectors: FinTech and Travel Tech, deal sizes of €10M to €250M.

English — long (100 words)

promerget GmbH is an AI-native M&A boutique for the German-speaking mid-market. Instead of conventional analyst teams, 300 specialised AI agents work the deal, led by six lead agents — ATLAS, NEXUS, CIPHER, QUANTUM, VECTOR and ORACLE. They cover the full transaction process: target outreach, due diligence, valuation, buyer matching and post-merger integration. The firm advises in two sectors only, both of which it has operated in: FinTech and WealthTech, and Travel Tech. Deal sizes range from €10M to €250M enterprise value. promerget was founded by Johann Horch, formerly CEO of niiio finance group AG. The company is based in Lahnstein, Germany.

Kurzvita Johann Horch

40 Wörter

Johann Horch ist Gründer und Geschäftsführer der promerget GmbH und Chief Growth Officer der Voyager AI GmbH. Zuvor führte er die niiio finance group AG als CEO durch zehn Übernahmen und einen Exit an Pollen Street Capital.

100 Wörter

Johann Horch ist Gründer und Geschäftsführer der promerget GmbH, einer AI-nativen M&A-Boutique für den DACH-Mittelstand, und seit August 2026 Chief Growth Officer der Voyager AI GmbH. Von 2017 bis 2025 führte er die niiio finance group AG als CEO. In dieser Zeit übernahm die Gruppe zehn Unternehmen, integrierte sieben Marken an zehn Standorten in fünf Ländern auf eine Plattform und wurde an Pollen Street Capital veräußert. Zuvor gründete er 2006 in Görlitz die Deutsche Software Engineering and Research GmbH, eine Ausgründung der Hochschule Zittau/Görlitz. Er spricht fünf Sprachen und lebt in Lahnstein.

250 Wörter

Johann Horch ist Gründer und Geschäftsführer der promerget GmbH, einer AI-nativen M&A-Boutique für den deutschsprachigen Mittelstand, und seit August 2026 Chief Growth Officer der Voyager AI GmbH, wo er Wachstum und Zukäufe verantwortet.

Seine unternehmerische Laufbahn begann 2006 mit der Gründung der Deutschen Software Engineering and Research GmbH in Görlitz, einer Ausgründung der Hochschule Zittau/Görlitz. Nach dem Reverse IPO führte er die daraus hervorgegangene niiio finance group AG von 2017 bis 2025 als CEO.

Zwischen 2022 und 2024 übernahm die Gruppe zehn Unternehmen und integrierte sieben Marken — Patronas, Fixhub, DSER, MiFID Recorder, Fundsaccess, Fundhero und Etops — an zehn Standorten in Deutschland, der Schweiz, Luxemburg, Georgien und der Slowakei auf eine gemeinsame Plattform, mit rund 300 Mitarbeitenden. Die Gruppe wurde an Pollen Street Capital veräußert.

Mit promerget überträgt er diese Erfahrung auf die Beratung: KI-Agenten übernehmen die analytische Arbeit einer klassischen M&A-Boutique, beraten wird nur in Sektoren, in denen das Unternehmen selbst operiert hat. Seine These zur Wertschöpfung: Die Rendite einer Übernahme entsteht nicht beim Einkauf, sondern in der Integration.

Bei Voyager AI, gegründet von Ina Just, verantwortet er die Konsolidierung des Spezialreisemarkts im deutschsprachigen Raum. Er spricht fünf Sprachen und lebt in Lahnstein.

Fact Sheet

Unternehmen

- Firma: promerget GmbH, Zum Helmestal 5, 56112 Lahnstein
- Handelsregister: Amtsgericht Koblenz, HRB 7046
- Geschäftsführung: Johann Horch, Anja Strubel
- Gegründet 1999 als Deutscher Wertpapierdienst GmbH, umbenannt im Dezember 2024
- Web: promerget.com · Kontakt: info@promerget.com

Geschäftsmodell

- AI-native M&A-Beratung für den DACH-Mittelstand
- 300 KI-Agenten, davon sechs Lead-Agenten: ATLAS, NEXUS, CIPHER, QUANTUM, VECTOR, ORACLE
- Prozessabdeckung: Sourcing, Due Diligence, Bewertung, Käuferauswahl, Post-Merger-Integration
- Transaktionsgröße 10 bis 250 Millionen Euro Unternehmenswert
- Sektoren: FinTech und WealthTech, Travel Tech

Track Record Johann Horch

- niiio finance group AG: CEO 2017 bis 2025, Reverse IPO
- Zehn Übernahmen zwischen 2022 und 2024
- Sieben Marken auf eine Plattform, zehn Standorte, fünf Länder, rund 300 Mitarbeitende
- Exit an Pollen Street Capital

Verbundene Unternehmen

- Voyager AI GmbH, Weinböhla: gegründet und geführt von Ina Just, Johann Horch als Chief Growth Officer seit August 2026

Zahlen, die eine Quelle brauchen, sind im Archiv beim jeweiligen Beitrag ausgewiesen. Für Rückfragen zu Marktzahlen: info@promerget.com.

Pressekontakt

Johann Horch · info@promerget.com · promerget GmbH, Zum Helmestal 5, 56112 Lahnstein

Fotos, Logos und alle Pressemitteilungen: promerget.com/presse.html