

Microsoft AI Cloud-Partnerprogramm

Leitfaden zu  Vorteilen

Aktualisiert: 18. Februar 2026



Vorteile für Ihr Unternehmen

Die Partner-Vorteilsangebote bieten Ihnen genau das, was Sie brauchen um Ihre Cloud- und KI-Aktivitäten durch vergünstigte Lizenzen, personalisierte Programm- und technische Beratung und vieles mehr zu stärken. Mit den Partner-Vorteilsangeboten können Sie:

Stärken Sie Ihre Lösungen

die Ihre Cloud- und KI-Praxis stärken.

Skalieren Sie Ihr Unternehmen mit kostensparenden Paketen, die Ihnen helfen, mehr zu erreichen.



Nutzen Sie exklusive Produkt- und Supportvorteile, um den Erfolg Ihres Unternehmens voranzutreiben. Die Partner-Vorteilsangebote umfassen gefragte Lizenzen, Azure-Gutschriften und personalisierte Beratung, die Sie in die Lage versetzen, zusammenzuarbeiten, Angebote zu entwickeln und Ihren Kunden leistungsstarke Lösungen zu liefern.

Jedes Partner-Vorteilsangebot bietet Ihnen ein Portfolio wichtiger Microsoft-Produkte und Support-Services zu einem erheblichen Preisnachlass. Partner-Vorteilsangebote sind eine kostengünstige Möglichkeit, auf die Tools zuzugreifen, die Sie für das Wachstum Ihres Unternehmens benötigen.

Vertiefen Sie Ihre Partnerschaft mit Microsoft und steigern Sie Ihre langfristige Rentabilität.



Unabhängig davon, in welcher Wachstumsphase Sie sich befinden, gibt es ein Partner-Vorteilsangebot für Sie. Aus mehreren immer leistungsstärkeren Optionen können Sie das Angebot auswählen, das Ihren aktuellen Anforderungen am besten entspricht, und dann Ihre Vorteile erweitern, während Sie mit Microsoft weiter wachsen.



Der Weg für Partner

 Neue Mitglieder

 Partner Launch Vorteile

 Kernvorteile für den Partnererfolg

 Erweiterte Vorteile für Partner

Nachdem Sie dem [Microsoft AI Cloud Partnerprogramm](#) beigetreten sind, empfehlen wir Ihnen, sich über die Partner-Vorteilsangebote zu informieren, die Ihnen am besten helfen können.

Ihre Ziele zu erreichen – unabhängig von Ihrer Größe oder Ihrem Wachstumsstadium.

- **Die Partner Launch Benefits** wurden entwickelt, um Ihnen den Einstieg in die Entwicklung leistungsstarker Lösungen zu erleichtern und Ihr Geschäftswachstum anzukurbeln.
- **Die Partner Success Core Benefits** sollen Ihnen dabei helfen, eine starke KI- und Cloud-Praxis zu entwickeln, aufzubauen und zu erweitern.
- **Die erweiterten Vorteile für den Partnererfolg** sollen Ihnen dabei helfen, Ihre Reichweite weiter auszubauen und Ihre Partnerschaft mit Microsoft zu vertiefen.

Optionen für Partner, die Dienstleistungen

 Bezeichnungen als Solutions Partner

 Spezialisierungen

Nachdem Sie bestimmte Kriterien in Bezug auf Leistung, Qualifikation und Kundenerfolg erfüllt haben können Sie sich auch für Möglichkeiten qualifizieren, Ihre

Geschäft und mehr Vorteile zu erzielen.

- **Die Bezeichnungen der Lösungspartner** sind auf die Lösungsbereiche von Microsoft abgestimmt und können Ihnen dabei helfen, Ihre einzigartigen Fähigkeiten und Ihren nachgewiesenen Erfolg bei Kunden hervorzuheben.
- **Spezialisierungen** gehen noch einen Schritt weiter und helfen Ihnen, Ihren Kunden Ihr fundiertes technisches Wissen in einem bestimmten Bereich zu demonstrieren.

Optionen für Partner, die Softwarelösungen entwickeln

 ISV-Erfolg

 Lösungspartner mit zertifizierter Software

Als Partner im Microsoft AI Cloud Partner Program haben Sie Zugriff auf Angebote, mit denen Sie leistungsstarke Softwarelösungen entwickeln können, und Erreichen Sie Ihre Geschäftsziele.

- Mit der **ISV** Success-Registrierung erhalten Sie Zugriff auf eine Reihe von technischen Tools und Ressourcen, mit denen Sie Ihre gut konzipierten Cloud-Lösungen auf dem kommerziellen Marktplatz von Microsoft erstellen, veröffentlichen und ausbauen können.
- **Solutions Partner* mit zertifizierter Software**** sollen Ihnen dabei helfen, die Fähigkeiten Ihrer Lösung und ihre nachgewiesene Erfolgsbilanz in Bereichen mit hoher Kundennachfrage zu differenzieren und zu validieren. Wenn Sie Solutions Partner mit zertifizierter Software werden, erhalten Sie exklusive Badges, Marketing-Tools und Ressourcen und vieles mehr, mit denen Sie Ihre Lösung Kunden und Microsoft-Verkäufern präsentieren können.

Leitfaden zu den Vorteilen des Microsoft AI Cloud Partnerprogramms

Die Informationen in diesem Dokument sollen Partnern helfen, die im Rahmen des Microsoft AI Cloud Partner Program angebotenen Vorteilspakete zu verstehen. Informationen zu unseren bisherigen Vorteilsangeboten finden Sie [hier](#).

Alle Entscheidungen in Bezug auf Ihre geschäftlichen Anforderungen, einschließlich, aber nicht beschränkt auf Strategien, Lösungen, Partnerauswahl, Implementierung usw., liegen ausschließlich bei Ihrem Unternehmen. Lesen Sie sich die Informationen zu den Vorteilen im Partner Center sorgfältig durch, bevor Sie die Jahresgebühr entrichten. Partner müssen die Nutzungsbedingungen und Richtlinien in Bezug auf Vorteile und Lizenznutzungsrechte sowie Einschränkungen für jedes Softwareprodukt oder jeden Onlinedienst einhalten, wie im [Leitfaden zu den Teilnahmebedingungen des Microsoft AI Cloud-Partnerprogramms](#) beschrieben. Weitere Informationen finden Sie unter den folgenden Links:

Erfahren Sie mehr über die Solutions Partner-Bezeichnungen im [Partner Center](#) oder [auf der Microsoft-Partnerwebsite](#).

[Erfahren Sie mehr über die Verwaltung Ihrer Vorteile](#).

Die Vorteile werden nach erfolgreicher Zahlungsabwicklung bereitgestellt, was einige Tage dauern kann.

Inhaltsverzeichnis

Abschnitt	Seite
Vergleich der Leistungen für 2025 und 2026	5
Vorteile für Partner bei der Markteinführung	10
Kernleistungen für den Erfolg von Partnern	11
Erweiterte Vorteile für den Partnererfolg	13
Bezeichnungen für Lösungspartner, die Dienstleistungen anbieten	17
Spezialisierungen und Expertenangebote Produktvorteile	33
Kernvorteile für ISV-Erfolg	43
Erweiterte Vorteile für ISVs	44
Erweiterte Vorteile von ISV Success	45
Lösungs-Partner-Bezeichnungen für Softwareentwickler	46
Bisherige Vorteile (vor der Aktualisierung im Februar 2026)	48
Änderungsprotokoll	77

Aktualisierung der Leistungen im Februar 2026

Im Februar 2026 hat Microsoft mehrere Vorteilsangebote aktualisiert, damit unsere Partner bei der KI-Transformation weiterhin auf dem neuesten Stand bleiben. In diesem Abschnitt des Vorteilsleitfadens können Sie sich über alle vorgenommenen Änderungen informieren.

Da diese Aktualisierungen Ihnen Zugang zu Produktlizenzen, Azure-Gutschriften und Support-Vorteilen verschaffen, mit denen Sie in den Bereichen KI und Sicherheit – zwei Bereichen mit hoher Kundennachfrage – eine Führungsrolle übernehmen können, sind sie mit einer moderaten Preisanpassung von 3 % verbunden, um den Mehrwert widerzuspiegeln.

Die Tabellen in diesem Abschnitt zeigen **nur die Vorteile, die sich** während der Aktualisierung im Februar **geändert haben**. Jedes Angebot ist in zwei Spalten unterteilt: 2025 und 2026. Sie können sehen, wie sich ein bestimmter Vorteil innerhalb dieses Angebots zwischen den beiden Jahren geändert hat. Wenn ein Vorteil nicht in den folgenden Tabellen aufgeführt ist, bedeutet dies, dass er sich zwischen 2025 und 2026 nicht geändert hat. Sehen Sie sich die Beispieltabelle unten an.

Um den vollständigen Umfang der Leistungen jedes Angebots zu sehen – nicht nur die aktualisierten Leistungen – lesen Sie die verschiedenen Abschnitte zu den Angeboten in diesem Leistungsleitfaden.



Aktualisierung der Leistungen im Februar 2026: Leistungspakete für Partner

Aktualisierte Leistungen	Partner-Startvorteile		Kernvorteile für Partner		Erweiterte Vorteile für Partner	
	2025	2026	2025	2026	2025	2026
	Preis	345	350 ▲	895	925 ▲	3.995
Copilot Studio Copilot-Kreditkapazitätspakete) NEU	-	-	-	-	-	25.000 monatliche Credits (1 Monatspaket)
Microsoft 365 Copilot	-	-	-	-	2	10 ▲
Teams Premium	-	-	-	-	5	10 ▲
Azure-Bulk-Credits (Produktion) jährlich	700	700	2.400	2.400	4.000	5.000 ▲
Visual Studio Enterprise DE* (ohne Azure-Guthaben) NEU	-	1 ▲	-	8 ▲	-	15 ▲
Visual Studio Professional (ohne Azure-Guthaben)	1	- ▼	8	- ▼	15	- ▼
M365 Copilot für Vertrieb	-	-	-	-	2	- ▼
M365 Copilot für Finanzen	-	-	-	-	2	- ▼
M365 Copilot für Service	-	-	-	-	2	- ▼
Microsoft Defender Suite NEU	-	5 ▲	-	15 ▲	-	35 ▲
Microsoft Intune Suite NEU	-	-	-	-	-	35 ▲
Microsoft Entra Suite	-	-	-	-	-	35 ▲
Microsoft Dragon Copilot** NEU	-	-	-	5 ▲	-	15 ▲
Partnermarketing Center Pro NEU	-	Unbegrenzt ▲	-	Unbegrenzt ▲	-	Unbegrenzt ▲

*Vollständige Informationen zu den Updates für Visual Studio Enterprise IDE finden Sie auf dieser [Microsoft Learn-Seite](#).

**Microsoft Dragon Copilot wird zunächst in ausgewählten Regionen eingeführt. Weitere Regionen werden hinzugefügt, sobald sie verfügbar sind. [Lesen Sie die FAQ](#).

Aktualisierung der Leistungen im Februar 2026: Bezeichnungen für Lösungspartner

Aktualisierte Leistungen	Unternehmen Anwendungen		Modernes Arbeiten		Sicherheit	
	2025	2026	2025	2026	2025	2026
Preis	4.730	4.875	4.730	4.875 ▲	4.730	4.875
Copilot Studio (Copilot-Kreditkapazitätspakete) NEU	-	100.000 monatlich Credits (4 monatlich Pakete) ▲	-	25.000 monatlich Credits (1 monatlich Paket)	-	- ▲
Microsoft 365 Copilot	-	20	5	20 ▲	-	5
Teams Premium	-	- ▲	10	25 ▲	-	- ▲
Azure-Bulk-Credits (Produktion) jährlich	-	4.000 ▲	-	4.000 ▲	6.000	10.000 ▲
Visual Studio Enterprise IDE* (ohne Azure-Guthaben) NEU	-	25 ▼	-	25 ▲	-	25 ▼
Visual Studio Enterprise (mit Azure-Guthaben)	25	-	25	- ▼	25	- ▲
Security Copilot (über Azure Gutschriften)	-	- ▼	-	-	-	5.000
M365 Copilot für den Vertrieb	5	- ▼	-	-	-	-
M365 Copilot für Finanzen	5	- ▼	-	-	-	-
M365 Copilot für Service	5	- ▲	-	-	-	- ▲
Microsoft Defender Suite NEU	-	100	-	25 ▲	-	12 ▲
Microsoft Intune Suite NEU	-	-	-	50 ▲	-	50
Dynamics 365 Contact Center	100	100	-	35 ▲	-	- ▲
Microsoft Entra Suite NEU	-	-	-	50 ▲	-	50 ▲
Microsoft Dragon Copilot** NEU	-	- ▲	-	20 ▲	-	20 ▲
Partner-Marketing Center Pro NEU	-	Unbegrenzt	-	Unbegrenzt ▲	-	Unbegrenzt

*Vollständige Informationen zu den Updates für Visual Studio Enterprise IDE finden Sie auf dieser [Microsoft Learn-Seite](#).

**Microsoft Dragon Copilot wird zunächst in ausgewählten Regionen eingeführt. Weitere Regionen werden hinzugefügt, sobald sie verfügbar sind. [Lesen Sie die FAQ](#).

Aktualisierung der Leistungen für Februar 2026: Lösungen Partner-Bezeichnungen (Fortsetzung)

Aktualisierte Vorteile	Daten und KI (Azure)		Digitale & App-Innovation (Azure)		Infrastruktur (Azure)	
	2025	2026	2025	2026	2025	2026
	Preis	4.730	4.875	4.730	4.875	4.730
Azure-Bulk-Credits (Produktion) jährlich NEU	6.000	10.000 ▲	6.000	10.000 ▲	6.000	10.000 ▲
Visual Studio Enterprise IDE* (ohne Azure-Guthaben) NEU	-	25 ▲	-	25 ▲	-	25 ▲
Visual Studio Enterprise (mit Azure-Guthaben)	25	- ▼	25	- ▼	25	- ▼
GitHub Copilot (Unternehmen über Azure-Guthaben) NEU	-	5.000 ▲	-	5.000 ▲	-	5.000 ▲
Microsoft Defender Suite NEU	-	100 ▲	-	100 ▲	-	100 ▲
Microsoft Dragon Copilot** NEU	-	20 ▲	-	20 ▲	-	20 ▲
Partner Marketing Center Pro NEU	-	Unbegrenzt ▲	-	Unbegrenzt ▲	-	Unbegrenzt ▲

*Vollständige Updates für Visual Studio Enterprise IDE finden Sie auf dieser [Microsoft Learn-Seite](#).

**Microsoft Dragon Copilot wird zunächst in ausgewählten Regionen eingeführt. Weitere Regionen werden hinzugefügt, sobald sie verfügbar sind. [Lesen Sie die FAQ](#).

Aktualisierung der Vorteile im Februar 2026: Spezialisierungen

Aktualisierte Vorteile	Business							
	Azure		Business		Modernes Arbeiten		Sicherheit	
	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026
Copilot Studio <small>NEU</small> (Copilot-Guthaben Kapazitätspakete)	-	-	-	50.000 monatlich Guthaben (2 Monats Pakete)	-	50.000 monatlich Credits (2 Monats Pakete)	-	-
Microsoft 365 Copilot	-	-	-	20	5	20	-	5
Teams Premium	-	-	-	-	30	30	-	-
Azure-Guthaben (Produktion) jährlich	12.000	14.000	4.500	6.000	4.500	6.000	9.000	10.000
Visual Studio Enterprise IDE* <small>NEU</small> (ohne Azure-Guthaben)	-	10	-	10	-	10	-	10
Visual Studio Enterprise (mit Azure Credits)	10	-	10	-	10	-	10	-
GitHub Copilot Enterprise (über Azure-Guthaben)	4.680	10.000	-	-	-	-	-	-
Security Copilot (über Azure-Gutschriften)	-	-	-	-	-	-	5.000	10.000
M365 Copilot für Vertrieb	-	-	5	-	-	-	-	-
M365 Copilot für Finanzen	-	-	5	-	-	-	-	-
M365 Copilot für Dienst	-	-	5	-	-	-	-	-
Microsoft Defender Suite	-	30	-	50	-	-	-	-
Microsoft Intune Suite	-	-	-	-	-	25	-	25
Dynamics 365 Kontaktzentrum <small>NEU</small>	-	-	25	25	-	25	-	-
Microsoft Entra Suite <small>NEU</small>	-	-	-	-	-	25	-	25
Partner-Marketing-Center Pro <small>NEU</small>	-	Unbegrenzt	-	Unbegrenzt	-	Unbegrenzt	-	Unbegrenzt

*Vollständige Informationen zu Updates für Visual Studio Enterprise IDE finden Sie auf dieser [Microsoft Learn-Seite](#).



Vorteile für Partner bei der Markteinführung

Produktvorteile

Marketingvorteile (oder „Go-to-Market“)

Name oder Beschreibung	Menge
Partner Marketing Center Pro	✓
Bewertung der Bereitschaft zur geografischen Expansion	✓

NEU 2026

Produktvorteile

Microsoft-Produktname oder -Beschreibung	Menge	Typ
Microsoft 365 Business Premium (ohne Teams) (EWR oder Rest der Welt)	5	Benutzer
Teams Enterprise (EWR oder Rest der Welt)	5	Benutzer
Azure-Massenkredite (Produktion)	700 USD	pro Jahr
Visual Studio Enterprise IDE* (ohne monatliches Azure-Guthaben)	1	Benutzer
Entra ID P2	5	Benutzer
Defender Suite	5	Benutzer
Defender für Endpunkt P2	5	Benutzer
Dynamics 365 Business Central Premium	4	Benutzer
Dynamics 365 Sales Enterprise	4	Benutzer
Dynamics 365 Partner Sandbox – Business Central	5	Benutzer
Power BI Premium	4	Benutzer
Power Apps Premium	1	Benutzer
Power Automate Premium	1	Benutzer
Project Online – Projektplan 5	1	Benutzer
Visio Online – Visio Plan 2	1	Benutzer

NEU 2026

NEU 2026

*Vollständige Updates für Visual Studio Enterprise IDE finden Sie in dieser [Microsoft Learn-Dokumentation](#).



Kernvorteile für den Partnererfolg

Produktvorteile

Marketingvorteile (oder „Go-to-Market“)

Name oder Beschreibung	Menge
Beschleunigen Sie die Ergebnisse Ihrer Partner mit Partner Concierge	50
Partner Marketing Center Pro	✓
Bewertung der Bereitschaft zur geografischen Expansion	✓

NEU 2026

Support- und Beratungsvorteile (früher „technische Vorteile“)

Name oder Beschreibung	Menge
<p>Technische Vorverkaufs- und Bereitstellungsdienste (TP&D)</p> <ul style="list-style-type: none"> Beratungsstunden zur Unterstützung bei der Planung, Entwicklung und Implementierung von Lösungen Unterstützung bei der technischen Verkaufsvorbereitung und Geschäftsabwicklung 	5 Stunden Stunden abziehen
Partner-Cloud-Support-Vorfälle	2

Produktvorteile

Microsoft-Produktname oder -beschreibung	Anzahl	Typ
Microsoft 365 Business Premium (ohne Teams) (EWR oder Rest der Welt)	15	Benutzer
Teams Enterprise (EWR oder Rest der Welt)	15	Benutzer
Azure-Mengenrabatte (Produktion)	2.400 USD	pro Jahr
Visual Studio Enterprise IDE* (ohne monatliches Azure-Guthaben)	8	Benutzer
Microsoft Dragon Copilot**	5	Benutzer
Entra ID P2	15	Benutzer
Defender Suite	15	Benutzer
Defender für Endpunkt P2	15	Benutzer
Dynamics 365 Business Central Premium	15	Benutzer

NEU 2026

NEU 2026

NEU 2026

*Vollständige Informationen zu Updates für Visual Studio Enterprise IDE finden Sie in dieser [Microsoft Learn-Dokumentation](#).

**Microsoft Dragon Copilot wird zunächst in ausgewählten Regionen eingeführt. Weitere Regionen werden hinzugefügt, sobald sie verfügbar sind. [Lesen Sie die FAQ](#)

Produktvorteile (Fortsetzung)

Microsoft-Produktname oder -Beschreibung	Menge	Typ
Dynamics 365 Sales Enterprise	15	Benutzer
Power BI Premium	15	Benutzer
Power Apps Premium	8	Benutzer
Power Automate Premium	8	Benutzer
Windows 365 Enterprise – 8 vCPU, 32 GB RAM, 512 GB Speicher	1	Benutzer
Project Online – Projektplan 5	5	Benutzer
Visio Online – Visio Plan 2	5	Benutzer
Dynamics 365 Partner Sandbox – Business Central	5	Benutzer
Dynamics 365 Partner Sandbox – Operations-Anwendung	25	Benutzer
Dynamics 365 Partner Sandbox – Operations Application Tier 2 Add-on	1	Mandant
Dynamics 365 Partner Sandbox – Vertrieb, Außendienst und Kundenservice	25	Benutzer
System Center Client Management Suite (2022)	10	Lizenzen
System Center Endpoint Protection (2019)	10	Lizenzen
System Center Standard (2022)	8	Lizenzen
Windows Server CALs (2025)	16	Lizenzen
Window Server Standard – Pro Kern (2025)	16	Lizenzen
Windows Server Datacenter – Pro Kern (2025)	16	Lizenzen
Windows Server Remote Desktop Services (RDS) CALs (2025)	20	Lizenzen



Erweiterte Vorteile für Partner

Produktvorteile

Marketingvorteile (oder „Go-to-Market“)

Name oder Beschreibung	Menge
Beschleunigen Sie die Ergebnisse Ihrer Partner mit Partner Concierge	50
NEU 2026 Partner Marketing Center Pro	✓
Bewertung der Bereitschaft zur geografischen Expansion	✓

Support- und Beratungsleistungen (früher „technische Leistungen“)

Name oder Beschreibung	Menge
Technische Vorverkaufs- und Bereitstellungsdienste (TP&D) <ul style="list-style-type: none"> Beratungsstunden zur Unterstützung bei der Planung, Entwicklung und Implementierung von Lösungen Unterstützung bei der technischen Verkaufsvorbereitung und Geschäftsabwicklung 	10 Stunden Unbegrenzt
Partner-Cloud-Support-Vorfälle	5

Produktleistungen

Microsoft-Produktname oder -beschreibung	Anzahl	Typ
NEU 2026 Microsoft 365 Copilot	10	Benutzer
NEU 2026 Microsoft Copilot Studio (Copilot-Guthabenpaket)	25.000 monatliche Copilot-Credits	1 Paket pro Monat
NEU 2026 Microsoft Dragon Copilot**	15	Benutzer
Microsoft 365 Business Premium (ohne Teams) (EWR oder Rest der Welt)	35	Benutzer
Teams Enterprise (EWR oder Rest der Welt)	35	Benutzer
NEU 2026 Teams Premium	10	Benutzer
Teams Rooms Pro	2	Benutzer

*Vollständige Informationen zu den Updates für Visual Studio Enterprise IDE finden Sie in dieser [Microsoft Learn-Dokumentation](#).

**Microsoft Dragon Copilot wird zunächst in ausgewählten Regionen eingeführt. Weitere Regionen werden hinzugefügt, sobald sie verfügbar sind. [Lesen Sie die FAQ](#)

Produktvorteile (Fortsetzung)

	Microsoft-Produktname oder -Beschreibung	Menge	Typ
NEU 2026	Azure-Guthabepakete (Produktion)	5.000 USD	Pro Jahr
NEU 2026	Visual Studio Enterprise IDE* (ohne monatliches Azure-Guthaben)	15	Benutzer
	Entra ID P2	35	Benutzer
NEU 2026	Defender Suite	35	Benutzer
	Defender für Endpunkt P2	35	Benutzer
	Power BI Premium	35	Benutzer
	Windows 365 Enterprise – 8 vCPU, 32 GB RAM, 512 GB Speicher	2	Benutzer
	Power Apps Premium	15	Benutzer
	Power Automate Premium	15	Benutzer
	Power Automate-Prozess	2	Bots
	Viva Suite	15	Benutzer
NEU 2026	Entra Suite	35	Benutzer
NEU 2026	Intune Suite	35	Benutzer
	Project Online – Projektplan 5	5	Benutzer
	Visio Online – Visio Plan 2	5	Benutzer
	Dynamics 365 Business Central Premium	35	Benutzer
	Dynamics 365 Sales Enterprise	35	Benutzer
	Dynamics 365 Customer Insights	1	Mandant
	Dynamics 365 Kundenservice Enterprise	35	Benutzer
	Dynamics 365 Finance Premium	35	Benutzer
	Dynamics 365 Human Resources	35	Benutzer
	Dynamics 365 Marketing (Basispaket)	1	Mandant
	Dynamics 365 Project Operations	35	Benutzer
	Dynamics 365-Teammitglieder	35	Benutzer
	Dynamics 365 Contact Center	35	Benutzer
	Dynamics 365 Partner Sandbox – Contact Center	25	Benutzer
	Dynamics 365 Partner Sandbox – Business Central	5	Benutzer
	Dynamics 365 Partner Sandbox – Operations-Anwendung	25	Benutzer

*Vollständige Informationen zu Visual Studio Enterprise IDE-Updates finden Sie in dieser [Microsoft Learn-Dokumentation](#).

Produktvorteile (Fortsetzung)

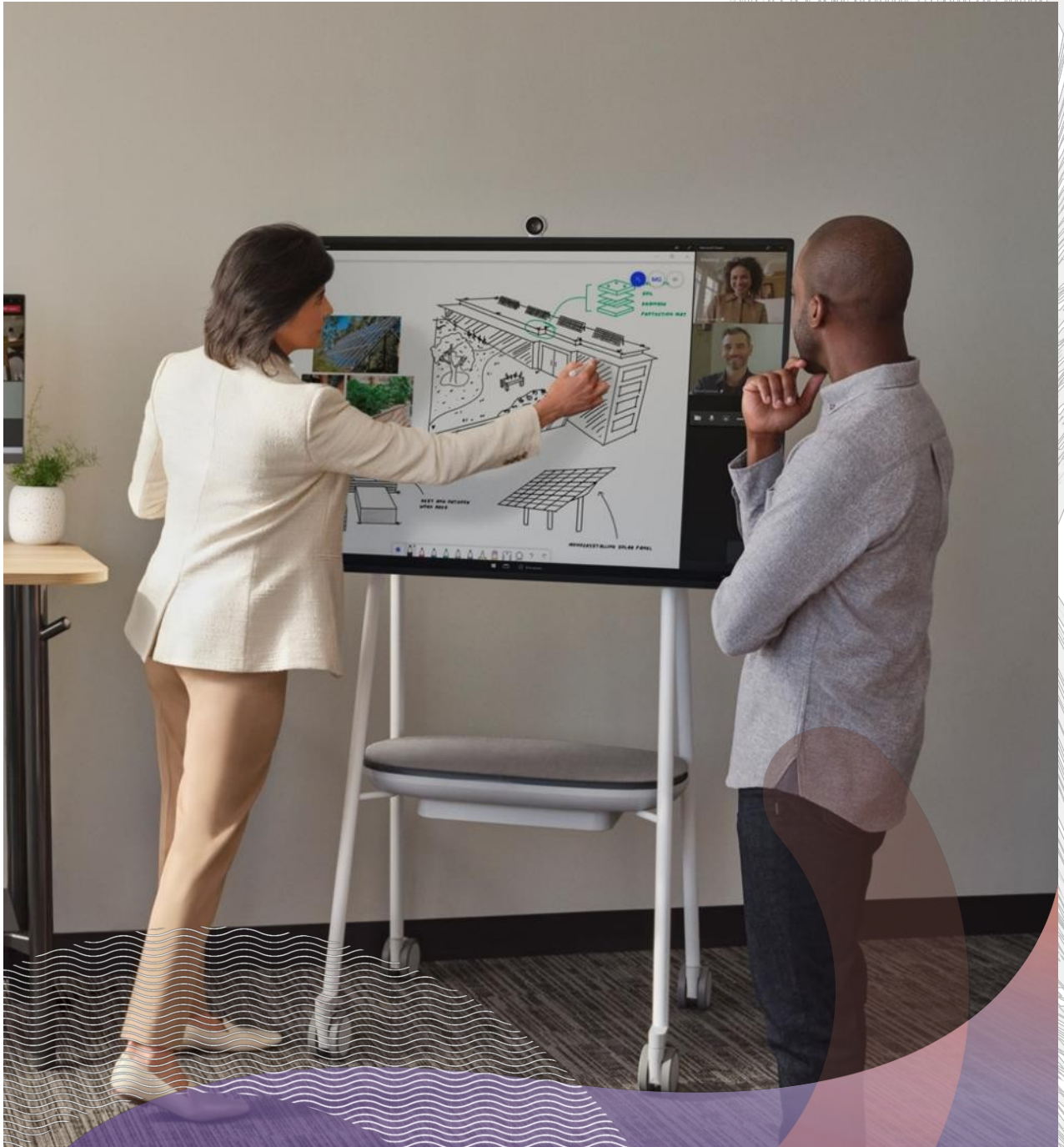
Microsoft-Produktname oder -beschreibung	Menge	Typ
Dynamics 365 Partner Sandbox – Operations Application Tier 2 Add-on	1	Mandant
Dynamics 365 Partner Sandbox – Kundenservice Digitale Nachrichtenübermittlung	1	Mandant
Dynamics 365 Partner Sandbox – E-Commerce und Cloud Scale Unit	1	Mandant
Dynamics 365 Partner Sandbox – Leitfäden	1	Benutzer
Dynamics 365 Partner Sandbox – Personalwesen	5	Benutzer
Dynamics 365 Partner Sandbox – Intelligentes Auftragsmanagement	1	Mandant
Dynamics 365 Partner Sandbox – Marketing	1	Mandant
Dynamics 365 Partner Sandbox – Vertriebsinformationen	5	Benutzer
Dynamics 365 Partner Sandbox – Vertrieb, Außendienst und Kunden Service	25	Benutzer
Endpoint Configuration Manager (2019), ehemals System Center Configuration Manager Suite	35	Lizenzen
SQL Server Enterprise – Pro Kern (2019)	8	Lizenzen



Produktvorteile (Fortsetzung)

Microsoft-Produktname oder -beschreibung	Menge	Typ
System Center Client Management Suite (2022)	35	Lizenzen
System Center Endpoint Protection (2019)	35	Lizenzen
System Center Standard (2022)	16	Lizenzen
Windows Server Standard – Pro Kern (2025)	32	Lizenzen
Windows Server Datacenter – Pro Kern (2025)	32	Lizenzen
Windows Server CALs (2025)	35	Lizenzen
Windows Server Remote Desktop Services (RDS) CALs (2025)	35	Lizenzen





Lösungen Partnerbezeichnungen für Partner, die Dienstleistungen anbieten



Vorteile, die mit allen Lösungen-Partner-Bezeichnungen verbunden sind

Produktvorteile

Vorteile, die in allen Solutions Partner-Bezeichnungen enthalten sind, auch als allgemeine Vorteile bezeichnet, werden einmalig gewährt, unabhängig davon, welche Solutions Partner-Bezeichnung(en) erreicht wurde(n). Training Services-Partner, die eine Solutions Partner-Bezeichnung für Training Services erreicht haben, erhalten die gleichen Lizenzvorteile pro Lösungsbereich.

Es gelten die Produkt- und Angebotsbedingungen. Details können sich ändern.

Name oder Beschreibung	Menge
Beschleunigen Sie die Ergebnisse Ihrer Partner mit Partner Concierge	50
Partner Marketing Center Pro	✓
Bewertung der Bereitschaft zur geografischen Expansion	✓

Marketingvorteile (

NEU 2026

Name oder Beschreibung	Menge
Technische Vorverkaufs- und Bereitstellungsdienste (TP&D) <ul style="list-style-type: none">Beratungsstunden zur Unterstützung bei der Planung, Entwicklung und Implementierung von LösungenUnterstützung bei der technischen Verkaufsvorbereitung und Geschäftsabwicklung	50 Stunden Unbegrenzt
Partner-Cloud-Support-Vorfälle	50
Microsoft-Produktsupport (lokal) Vorfälle	20

Support- und Beratung

Spezifische Vorteile der Bezeichnung „Lösungs-Partner“ (zusätzlich)

Produktvorteile

Vorteile, die spezifisch für die erreichte(n) Bezeichnung(en) sind und von dieser(n) abhängen, auch als zusätzliche Vorteile bezeichnet, sind additiv (Ausnahmen gelten) zueinander und zu allgemeinen Vorteilen additiv. Insbesondere Produktvorteile (früher „Internal Use Rights“ oder „IURs“) sind auf die Solutions Partner-Bezeichnungen sowie auf Spezialisierungen und Expertenangebote abgestimmt.

Es gelten die Produkt- und Angebotsbedingungen. Details können sich ändern.

Die sechs bisherigen Lösungsbereiche wurden 2025 zu **drei kommerziellen Lösungsbereichen zusammengefasst**. Die Bezeichnungen der Solutions Partner-Bezeichnungen haben sich zwar nicht geändert, sie sind nun jedoch auf die drei kommerziellen Lösungsbereiche abgestimmt.

Zusätzliche Produktvorteilskategorien (mit Links)

Kommerzieller Lösungsbereich	KI-Geschäft Lösungen	Cloud- und KI-Plattformen	Sicherheit
Lösungen Partnerbezeichnungen	Bezeichnung als Lösungspartner für Geschäftsanwendungen Lösungspartner-Bezeichnung für Modern Work	Lösungspartner-Bezeichnung für Daten und KI (Azure) Lösungspartner-Bezeichnung für digitale und App-Innovation (Azure) Lösungspartner-Bezeichnung für Infrastruktur (Azure)	Auszeichnung als Lösungspartner für Sicherheit

Hinweis: Produktvorteile für Lösungspartner in den Bereichen Daten und KI, digitale und App-Innovation sowie



Bezeichnung als Solutions Partner

Produktvorteile

Bezeichnungen für Lösungspartner

Produktvorteile für Business Applications

	Microsoft-Produktname oder -beschreibung	Menge	Typ
NEU 2026	Microsoft 365 Copilot	20	Benutzer
NEU 2026	Microsoft Copilot Studio (Copilot-Guthabenpakete)	100.000 monatliche Copilot-Credits	4 Pakete pro Monat
NEU 2026	Microsoft 365 E3 (ohne Teams) (EWR oder Rest der Welt)	100	Benutzer
NEU 2026	Teams Enterprise (EWR oder Rest der Welt)	100	Benutzer
NEU 2026	Azure-Guthaben in großen Mengen (Produktion)	4.000 USD	pro Jahr
	Visual Studio Enterprise IDE* (ohne monatliches Azure-Guthaben)	25	Benutzer
	Entra ID P2	100	Benutzer
	Defender Suite	100	Benutzer
	Defender für Endpunkt P2	100	Benutzer
	Dynamics 365 Business Central Premium	100	Benutzer
	Dynamics 365 Customer Insights	1	Mandant
	Dynamics 365 Kundenservice Enterprise	100	Benutzer
	Dynamics 365 Human Resources	100	Benutzer
	Dynamics 365 Marketing (Basispaket)	1	Mandant
	Dynamics 365 Project Operations	100	Benutzer
	Dynamics 365-Teammitglieder	100	Benutzer
	Dynamics 365 Sales Enterprise	100	Benutzer
	Dynamics 365 Finance Premium	100	Benutzer
	Dynamics 365 Contact Center	100	Benutzer
	Dynamics 365 Partner Sandbox – Contact Center	25	Benutzer

*Vollständige Informationen zu Visual Studio Enterprise IDE-Updates finden Sie in dieser [Microsoft Learn-Dokumentation](#).

Vorteile der Business Applications-Produkte (Fortsetzung)

Microsoft-Produktname oder -beschreibung	Menge	Typ
Dynamics 365 Partner Sandbox – Operations-Anwendung	25	Benutzer
Dynamics 365 Partner Sandbox – Operations Application Tier 2 Add-on	1	Mandant
Dynamics 365 Partner Sandbox – Vertrieb, Außendienst, und Kundenservice	25	Benutzer
Dynamics 365 Partner Sandbox – Vertriebsinformationen	5	Benutzer
Dynamics 365 Partner Sandbox – Marketing	1	Mandant
Dynamics 365 Partner Sandbox – E-Commerce und Cloud Scale Unit	1	Mandant
Dynamics 365 Partner Sandbox – Leitfäden	1	Benutzer
Dynamics 365 Partner Sandbox – Intelligentes Auftragsmanagement	1	Mandant
Dynamics 365 Partner Sandbox – Personalwesen	5	Benutzer
Dynamics 365 Partner Sandbox – Kundenservice Digitale Nachrichtenübermittlung	5	Benutzer
Dynamics 365 Partner Sandbox – Business Central	5	Benutzer
Microsoft Project Online (Plan 5)	20	Benutzer
Power BI Premium	100	Benutzer
Power Apps Premium	25	Benutzer
Power Automate Premium	25	Benutzer
Power Automate-Prozess	5	Bots
Visio Online (Plan 2)	5	Benutzer
Microsoft SQL Server Enterprise – Pro Kern (2019)	16	Lizenzen
System Center Client Management Suite (2022)***	100	Lizenzen
Microsoft Endpoint Configuration Manager (2019) <i>ehemals System Center Configuration Manager Suite</i>	100	Lizenzen
System Center Endpoint Protection (2019)	100	Lizenzen

***Weitere Informationen finden Sie unter den Änderungsprotokollpunkten 3 und 6.

Vorteile der Business Applications-Produkte (Fortsetzung)

Microsoft-Produktname oder -beschreibung	Menge	Typ
System Center Standard (2022)***	32	Lizenzen
Windows Server Standard – Pro Kern (2025)	100	Lizenzen
Windows Server Datacenter – Pro Kern (2025)	32	Lizenzen
Windows Server CALs (2025)	100	Lizenzen
Windows Server Remote Desktop Services (RDS) CALs (2025)	100	Lizenzen
Windows 11 IoT Enterprise LTSC	20	Lizenzen
Windows Storage Server Workgroup (2016)	2	Lizenzen

Weitere Informationen finden Sie unter den Punkten 3 und 6 [im Änderungsprotokoll](#).



Vorteile des Produkts „Data & AI (Azure)“

	Microsoft-Produktname oder -beschreibung	Menge	Typ
▶ NEU 2026	Azure-Guthabepakete (Produktion)	10.000 USD	Pro Jahr
▶ NEU 2026	Visual Studio Enterprise IDE* (ohne monatliches Azure-Guthaben)	25	Benutzer
▶ NEU 2026	GitHub Copilot Enterprise (über Azure-Gutschriften)	5.000 USD	pro Jahr
▶ NEU 2026	Microsoft Dragon Copilot**	20	Benutzer
	Power Apps Premium	25	Benutzer
	Power Automate Premium	25	Benutzer
	Power Automate-Prozess	5	Bots
	Windows 11 IoT Enterprise LTSC	20	Lizenzen
Die unten aufgeführten Produkte sind „Kernprodukte“ (einmalig gewährt und nicht inkrementell) und gelten nur für die Partnerbezeichnungen „Data & AI“, „Digital & App Innovation“ und „Infrastructure (Azure) Solutions“.			
	Teams Enterprise (EWR oder Rest der Welt)	100	Benutzer
	Entra ID P2	100	Benutzer
▶ NEU 2026	Defender Suite	100	Benutzer
	Defender für Endpunkt P2	100	Benutzer
	Dynamics 365 Partner Sandbox – Operations-Anwendung	25	Benutzer
	Dynamics 365 Partner Sandbox – Vertrieb, Außendienst und Kundendienst	25	Benutzer
	Microsoft 365 E3 (ohne Teams) (EWR oder Rest der Welt)	10	Benutzer
	Microsoft Project Online – Projektplan 5	20	Benutzer
	Power BI Premium	100	Benutzer
	Microsoft Visio Online – Visio Plan 2	5	Benutzer
	Microsoft SQL Server Enterprise – Pro Kern (2019)	16	Lizenzen

*Vollständige Updates für Visual Studio Enterprise IDE finden Sie in dieser [Microsoft Learn-Dokumentation](#).

**Microsoft Dragon Copilot wird zunächst in ausgewählten Regionen eingeführt. Weitere Regionen werden hinzugefügt, sobald sie verfügbar sind. [Lesen Sie die FAQ](#)

Vorteile des Produkts „Data & AI (Azure)“ (Fortsetzung)

Microsoft-Produktname oder -beschreibung	Menge	Typ
System Center Client Management Suite (2022)***	100	Lizenzen
Microsoft Endpoint Configuration Manager (2019) <i>ehemals System Center Configuration Manager Suite</i>	100	Lizenzen
System Center Endpoint Protection (2019)	100	Lizenzen
System Center Standard (2022)***	32	Lizenzen
Windows Server CALs (2025)	100	Lizenzen
Windows Server Datacenter – Pro Kern (2025)	32	Lizenzen
Windows Server Remote Desktop Services (RDS) CALs (2025)	100	Lizenzen
Windows Server Standard – Pro Kern (2025)	100	Lizenzen
Windows Storage Server Workgroup (2016)	2	Lizenzen

Weitere Informationen finden Sie unter den Punkten 3 und 6 im [Änderungsprotokoll](#).



Produktvorteile von Digital & App Innovation (Azure)

	Microsoft-Produktname oder -beschreibung	Menge	Typ
NEU 2026	Azure-Guthabenpakete (Produktion)	10.000 USD 25	Pro Jahr
NEU 2026	Visual Studio Enterprise IDE* (ohne monatliches Azure-Guthaben)	5.000 USD 20	Benutzer
NEU 2026	GitHub Copilot Enterprise (über Azure-Gutschriften) Microsoft	25	Pro Jahr
NEU 2026	Dragon Copilot**	25	Benutzer
	Power Apps Premium Power	5	Benutzer
	Automate Premium Power Automate	20	Benutzer
	Process		Benutzer
	Windows 11 IoT Enterprise LTSC		Benutzer
			Bots
			Lizenzen
	Die unten aufgeführten Produkte sind „Kernprodukte“ (einmalig gewährt und nicht inkrementell) und gelten nur für die Partnerbezeichnungen „Data & AI“, „Digital & App Innovation“ und „Infrastructure (Azure) Solutions“.		
	Teams Enterprise (EWR oder Rest der Welt)	100	Benutzer
NEU 2026	Entra ID P2	100	Benutzer
	Defender Suite	100	Benutzer
	Defender für Endpunkt P2	100	Benutzer
	Dynamics 365 Partner Sandbox – Operations-Anwendung	25	r Benutzer
	Dynamics 365 Partner Sandbox – Vertrieb, Außendienst und Kundenservice	25	r Benutzer
	Microsoft 365 E3 (ohne Teams) (EWR oder Rest der Welt)	100	Benutzer
	Microsoft Project Online – Projektplan 5	20	Benutzer
	Power BI Premium	100	Benutzer
	Microsoft Visio Online – Visio Plan 2	5	Benutzer
	Microsoft SQL Server Enterprise – Pro Kern (2019)	16	Lizenzen

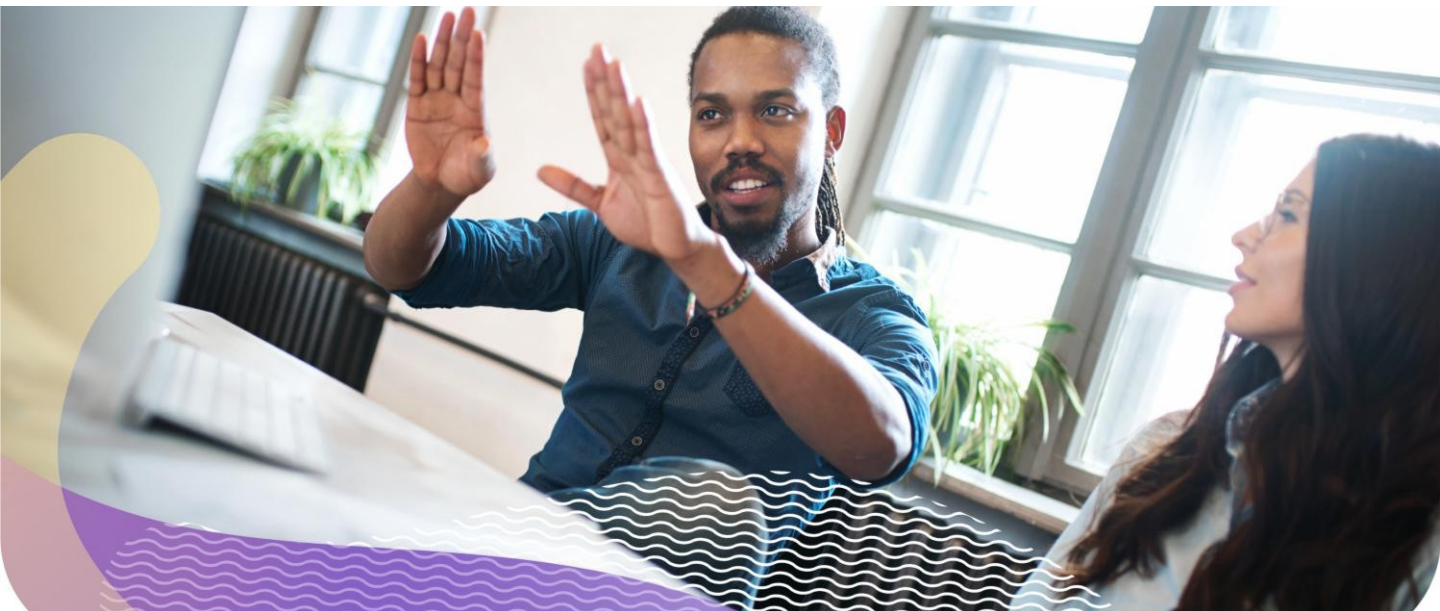
*Vollständige Informationen zu Updates für Visual Studio Enterprise IDE finden Sie in dieser [Microsoft Learn-Dokumentation](#).

Microsoft Dragon Copilot wird zunächst in ausgewählten Regionen eingeführt. Weitere Regionen werden hinzugefügt, sobald sie verfügbar sind. [Lesen Sie die FAQ](#) **25

Produktvorteile von Digital & App Innovation (Azure) (Fortsetzung)

Microsoft-Produktname oder -beschreibung	Menge	Typ
System Center Client Management Suite (2022)**	100	Lizenzen
Microsoft Endpoint Configuration Manager (2019) <i>ehemals System Center Configuration Manager Suite</i>	100	Lizenzen
System Center Endpoint Protection (2019)	100	Lizenzen
System Center Standard (2022)***	32	Lizenzen
Windows Server-CALs (2025)	100	Lizenzen
Windows Server Datacenter – Pro Kern (2025)	32	Lizenzen
Windows Server Remote Desktop Services (RDS) CALs (2025)	100	Lizenzen
Windows Server Standard – Pro Kern (2025)	100	Lizenzen
Windows Storage Server Workgroup (2016)	2	Lizenzen

***Weitere Informationen finden Sie unter den Änderungsprotokollpunkten 3 und 6.



Vorteile des Infrastrukturprodukts (Azure)

	Microsoft-Produktname oder -Beschreibung	Menge	Typ
NEU 2026	Azure-Guthaben in großen Mengen (Produktion)	10.000 USD	Pro Jahr
NEU 2026	Visual Studio Enterprise IDE* (ohne monatliches Azure-Guthaben)	25	Benutzer
NEU 2026	GitHub Copilot Enterprise (über Azure-Gutschriften)	5.000 USD	pro Jahr
NEU 2026	Microsoft Dragon Copilot**	20	Benutzer
	Power Apps Premium	25	Benutzer
	Power Automate Premium	25	Benutzer
	Power Automate-Prozess	5	Bots
	Windows 11 IoT Enterprise LTSC	20	Lizenzen
Die unten aufgeführten Produkte sind „Kernprodukte“ (einmalig gewährt und nicht inkrementell) und gelten nur für die Partnerbezeichnungen „Data & AI“, „Digital & App Innovation“ und „Infrastructure (Azure) Solutions“.			
	Teams Enterprise (EWR oder Rest der Welt)	100	Benutzer
	Entra ID P2	100	Benutzer
NEU 2026	Defender Suite	100	Benutzer
	Defender für Endpunkt P2	100	Benutzer
	Dynamics 365 Partner Sandbox – Operations-Anwendung	25	Benutzer
	Dynamics 365 Partner Sandbox – Vertrieb, Außendienst und Kundendienst	25	Benutzer
	Microsoft 365 E3 (ohne Teams) (EWR oder Rest der Welt)	10	Benutzer
	Microsoft Project Online – Projektplan 5	20	Benutzer
	Power BI Premium	100	Benutzer
	Microsoft Visio Online – Visio Plan 2	5	Benutzer
	Microsoft SQL Server Enterprise – Pro Kern (2019)	16	Lizenzen

*Vollständige Updates für Visual Studio Enterprise IDE finden Sie in dieser [Microsoft Learn-Dokumentation](#).

**Microsoft Dragon Copilot wird zunächst in ausgewählten Regionen eingeführt. Weitere Regionen werden hinzugefügt, sobald sie verfügbar sind. [Lesen Sie die FAQ](#)

Vorteile von Infrastrukturprodukten (Azure) (Fortsetzung)

NEU 2026

Microsoft-Produktname oder -beschreibung	Menge	Typ
Microsoft Endpoint Configuration Manager (2019) <i>ehemals System Center Configuration Manager Suite</i>	100	Lizenzen
System Center Client Management Suite (2022)***	100	Lizenzen
System Center Endpoint Protection (2019)	100	Lizenzen
System Center Standard (2022)**	32	Lizenzen
Windows Server CALs (2025)	100	Lizenzen
Windows Server Datacenter – Pro Kern (2025)	32	Lizenzen
Windows Server Remote Desktop Services (RDS) CALs (2025)	100	Lizenzen
Windows Server Standard – Pro Kern (2025)	100	Lizenzen
Windows Storage Server Workgroup (2016)	2	Lizenzen

***Weitere Informationen finden Sie unter den Änderungsprotokollpunkten 3 und 6.



Vorteile des Produkts „Modern Work“

	Microsoft-Produktname oder -beschreibung	Menge	Typ
NEU 2026	Azure-Guthabepakete (Produktion)	4.000 USD	Pro Jahr
NEU 2026	Visual Studio Enterprise IDE* (ohne monatliches Azure-Guthaben)	25	Benutzer
NEU 2026	Microsoft 365 Copilot	20	Benutzer
NEU 2026	Microsoft Copilot Studio (Copilot-Guthabepaket)	25.000 monatliche Copilot-Credits	1 Paket pro Monat
NEU 2026	Microsoft Dragon Copilot**	2	Benutzer
	Microsoft 365 E5 (ohne Teams) (EWR oder Rest der Welt)	20	Benutzer
	Microsoft 365 Business Premium (ohne Teams) (EWR oder Rest der Welt)	25	Benutzer
	Teams Enterprise (EWR oder Rest der Welt)	225	Benutzer
	Teams Premium	25	Benutzer
NEU 2026	Teams Rooms Pro	5	Benutzer
NEU 2026	Entra Suite	50	Benutzer
NEU 2026	Defender Suite	25	Benutzer
	Dynamics 365 Contact Center	35	Benutzer
	Dynamics 365 Partner Sandbox – Operations-Anwendung	25	Benutzer
	Dynamics 365 Partner Sandbox – Vertrieb, Außendienst und Kundendienst	25	Benutzer
NEU 2026	Intune Suite	50	Benutzer
	Power Apps Premium	25	Benutzer
	Power Automate Premium	25	Benutzer
	Power Automate-Prozess	5	Bots
	Microsoft 365 EDU A5	25	Benutzer
	Microsoft Project Online (Plan 5)	20	Benutzer
	Visio Online (Plan 2)	5	Benutzer
	Viva Suite	50	Benutzer

*Ausführliche Informationen zu den Updates für Visual Studio Enterprise IDE finden Sie in dieser [Microsoft Learn-Dokumentation](#).**Microsoft Dragon Copilot wird zunächst in ausgewählten Regionen eingeführt. Weitere Regionen werden hinzugefügt, sobald sie verfügbar sind. [Lesen Sie die FAQ](#)

Vorteile von Modern Work-Produkten (Fortsetzung)

Microsoft-Produktname oder -Beschreibung	Menge	Typ
Windows 365 Enterprise (Premium) – 8 vCPU, 32 GB RAM, 512 GB Speicher	5	Benutzer
Microsoft SQL Server Enterprise – Pro Kern (2019)	16	Lizenzen
System Center Client Management Suite (2022)***	100	Lizenzen
Microsoft Endpoint Configuration Manager (2019) <i>ehemals System Center Configuration Manager Suite</i>	100	Lizenzen
System Center Endpoint Protection (2019)	100	Lizenzen
System Center Standard (2022)***	32	Lizenzen
Windows Server Standard – Pro Kern (2025)	100	Lizenzen
Windows Server Datacenter – Pro Kern (2025)	32	Lizenzen
Windows Server-CALs (2025)	100	Lizenzen
Windows Server Remote Desktop Services (RDS) CALs (2025)	100	Lizenzen
Windows 11 Enterprise 24H2	50	Lizenzen
Windows 11 Enterprise N 24H2	50	Lizenzen
Windows 11 IoT Enterprise LTSC	20	Lizenzen
Windows 11 Enterprise LTSC	50	Lizenzen
Windows 11 Enterprise N LTSC	50	Lizenzen
Windows Storage Server Workgroup (2016)	2	Lizenzen



Vorteile von Sicherheitsprodukten

	Microsoft-Produktname oder -Beschreibung	Menge	Typ
NEU 2026	Azure-Guthaben in großen Mengen (Produktion)	10.000 USD	Pro Jahr
NEU 2026	Visual Studio Enterprise IDE* (ohne monatliches Azure-Guthaben)	25	Benutzer
NEU 2026	Security Copilot (über Azure-Gutschriften)	5.000 USD	pro Jahr
NEU 2026	Microsoft Dragon Copilot**	20	Benutzer
NEU 2026	Defender Suite	12	Benutzer
	Dynamics 365 Partner Sandbox – Operations-Anwendung	25	Benutzer
	Dynamics 365 Partner Sandbox – Vertrieb, Außendienst und Kundendienst	25	Benutzer
	Microsoft 365 E5 (ohne Teams) (EWR oder Rest der Welt)	100	Benutzer
	Microsoft 365 Business Premium (ohne Teams) (EWR oder Rest der Welt)	12	Benutzer
NEU 2026	Teams Enterprise (EWR oder Rest der Welt)	112	Benutzer
NEU 2026	Entra Suite	50	Benutzer
	Intune Suite	50	Benutzer
	Power Apps Premium	25	Benutzer
	Power Automate Premium	25	Benutzer
	Power Automate-Prozess	5	Bots
	Microsoft 365 EDU A5	12	Benutzer
	Microsoft Project Online (Plan 5)	20	Benutzer
	Visio Online (Plan 2)	5	Benutzer
	Windows 365 Enterprise – 8 vCPU, 32 GB RAM, 512 GB Speicher	2	Benutzer
	Microsoft SQL Server Enterprise – pro Kern (2019)	16	Lizenzen

*Vollständige Updates für Visual Studio Enterprise IDE finden Sie in dieser [Microsoft Learn-Dokumentation](#).

**Microsoft Dragon Copilot wird zunächst in ausgewählten Regionen eingeführt. Weitere Regionen werden hinzugefügt, sobald sie verfügbar sind. [Lesen Sie die FAQ](#)

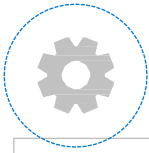
Vorteile von Sicherheitsprodukten (Fortsetzung)

Microsoft-Produktname oder -beschreibung	Menge	Typ
Microsoft Endpoint Configuration Manager (2019) <i>früher System Center Configuration Manager Suite</i>	100	Lizenzen
System Center Client Management Suite (2022)***	100	Lizenzen
System Center Endpoint Protection (2019)	100	Lizenzen
System Center Standard (2022)***	32	Lizenzen
Windows Server Standard – Pro Kern (2025)	100	Kerne
Windows Server Datacenter – Pro Kern (2025)	32	Kerne
Windows Server CALs (2025)	100	Lizenzen
Windows Server Remote Desktop Services (RDS) CALs (2025)	100	Lizenzen
Windows 11 Enterprise 24H2	50	Lizenzen
Windows 11 Enterprise N 24H2	50	Lizenzen
Windows 11 IoT Enterprise LTSC	20	Lizenzen
Windows 11 Enterprise LTSC	50	Lizenzen
Windows 11 Enterprise N LTSC	50	Lizenzen
Windows Storage Server Workgroup (2016)	2	Lizenzen





Spezialisierungen und Expertenangebote Produktvorteile



Spezialisierungen und Expertenangebote

Produktvorteile

Als Teil der Vorteile für Lösungspartner erhalten Sie, wenn Sie eine Spezialisierung erworben haben, zusätzliche Produktvorteile, mit denen Sie Ihr Geschäft weiter beschleunigen können. Zusätzliche Vorteile für Spezialisierungen und Expertenangebote sind nur mit den Vorteilen für Lösungspartner verfügbar und können nicht zu älteren Vorteilen hinzugefügt werden.

Jede Kategorie der Spezialisierungen und Expertenangebote (Azure, Geschäftsanwendungen, Modern Work und Sicherheit) hat individuelle Höchstbeträge für die Bereitstellung von Vorteilen: die Anzahl der Spezialisierungen oder Expertenangebote in dieser Kategorie, die für zusätzliche Produktvorteile in Frage kommen. Die Klassifizierung finden Sie in der Tabelle [der Vorteils-Kategorien](#) für [Spezialisierungen und Expertenangebote](#). Die Höchstbeträge sind in den folgenden Tabellen aufgeführt. Details können sich ändern.

Die Vorteile für Spezialisierungen und Expertenangebote werden zum Zeitpunkt des Erwerbs der Vorteile für Lösungspartner oder zum Zeitpunkt des Erwerbs für die restliche Laufzeit der Lösungspartner-Mitgliedschaft für zusätzliche erworbene Spezialisierungen und Expertenangebote (innerhalb der jeweiligen Höchstbeträge) gewährt. Weitere Informationen finden Sie im anschaulichen Beispiel.

Spezialisierungen und Expertenangebote – Leistungskategorien

Die Klassifizierung von Spezialisierungen und Expertenprogrammen für die Zwecke von die Bereitstellung und Begrenzung von Vorteilen basiert auf der aktuellen Spezialisierungsklassifizierung und umfasst Azure Expert MSP. Zur Verdeutlichung sind diese Klassifizierungen und die zugehörigen Spezialisierungen und Expertenangebote unten aufgeführt. Die Produktvorteile für Spezialisierungen und Expertenangebote sind gemäß den Angaben in diesem Dokument auf einen bestimmten Betrag pro Kategorie begrenzt. Details können sich ändern.

Kategorie	Name der Spezialisierung oder des Expertenprogramms
Azure	<ul style="list-style-type: none"> KI-Apps auf Microsoft Azure Azure Expert MSP Infrastruktur- und Datenbankmigration zu Microsoft Azure* SAP auf Microsoft Azure Datenlager-Migration zu Microsoft Azure Kubernetes auf Microsoft Azure Migration von Unternehmensanwendungen zu Microsoft Azure Virtueller Desktop von Microsoft Azure Analytik auf Microsoft Azure Microsoft Azure VMware-Lösung KI-Plattform auf Microsoft Azure DevOps mit GitHub auf Microsoft Azure Hybrid-Cloud-Infrastruktur mit Microsoft Azure Stack HCI Netzwerkdienste in Microsoft Azure
Geschäftsanwendungen**	<ul style="list-style-type: none"> Low-Code-Anwendungsentwicklung Business Intelligence Intelligente Automatisierung Management kleiner und mittlerer Unternehmen Vertrieb Service Finanzen Lieferkette
Modernes Arbeiten	<ul style="list-style-type: none"> Microsoft Copilot Modernisierung von Endgeräten Einführung und Änderungsmanagement Telefonieren mit Microsoft Teams Kundenlösungen für Microsoft Teams Meetings und Besprechungsräume für Microsoft Teams Teamwork-Bereitstellung
Sicherheit	<ul style="list-style-type: none"> Cloud-Sicherheit Identitäts- und Zugriffsmanagement Datensicherheit Bedrohungsschutz

Weitere Informationen finden Sie unter den Änderungsprotokollpunkten Nr. 7* und Nr. 8**.

Produktvorteile der Azure-Spezialisierung und Expertenangebote

Maximale Obergrenze: 5 Spezialisierungen oder Expertenangebote

	Microsoft-Produktname oder -beschreibung	Anzahl	Typ
NEU 2026	GitHub Copilot Enterprise (über Azure-Gutschriften)	10.000 USD	Pro Jahr
	GitHub Enterprise Metered (über Azure-Gutschriften)	2.520 USD	pro Jahr
	Microsoft 365 E3 (ohne Teams) (EWR oder Rest der Welt)	30	Benutzer
	Teams Enterprise (EWR oder Rest der Welt)	30	Benutzer
	Entra ID P2	30	Benutzer
NEU 2026	Defender Suite	30	Benutzer
	Defender für Endpunkt P2	30	Benutzer
NEU 2026	Azure-Bulk-Credits (Produktion)	14.000 USD	pro Jahr
NEU 2026	Visual Studio Enterprise IDE* (ohne monatliches Azure-Guthaben)	25	Benutzer
	Windows 11 Enterprise 24H2	50	Lizenzen
	Windows 11 Enterprise N 24H2	50	Lizenzen
	Windows 11 IoT Enterprise LTSC	20	Lizenzen
	Windows 11 Enterprise LTSC	50	Lizenzen
	Windows 11 Enterprise N LTSC	50	Lizenzen

*Vollständige Updates für Visual Studio Enterprise IDE finden Sie in dieser [Microsoft Learn-Dokumentation](#).

Azure-Gutschriften, die für den Teil „Security Copilot“ der Sicherheitsspezialisierungen bereitgestellt werden, dürfen ausschließlich für diesen Zweck verwendet werden. Jede andere Verwendung ist strengstens untersagt.

Produktvorteile der Spezialisierungen für Geschäftsanwendungen

Maximale Obergrenze: **3 Spezialisierungen oder Expertenangebote**

	Microsoft-Produktname oder -beschreibung	Anzahl	Typ
NEU 2026	Microsoft Copilot Studio (Copilot-Guthabenpakete)	50.000 monatliche Copilot-Credits	2 Pakete pro Monat
NEU 2026	Microsoft 365 Copilot	20	Benutzer
	Microsoft 365 E3 (ohne Teams) (EWR oder Rest der Welt)	50	Benutzer
NEU 2026	Teams Enterprise (EWR oder Rest der Welt)	50	Benutzer
	Entra ID P2	50	Benutzer
NEU 2026	Defender Suite	50	Benutzer
	Defender für Endpunkt P2	50	Benutzer
	Azure-Mengen-Credits (Produktion)	6.000 USD	pro Jahr
	Dynamics 365 Business Central Premium	25	Benutzer
	Dynamics 365 Kundenservice Enterprise	25	Benutzer
	Dynamics 365 Finance Premium	25	Benutzer
	Dynamics 365 Contact Center	25	Benutzer
	Dynamics 365 Human Resources	25	Benutzer
	Dynamics 365 Marketing (Anhang) <i>enthält zusätzliche Kontakte und Interaktionen</i>	1	Mandant
	Dynamics 365 Project Operations	25	Benutzer
	Dynamics 365 Sales Enterprise	25	Benutzer
NEU 2026	Dynamics 365-Teammitglieder	25	Benutzer
NEU 2026	Visual Studio Enterprise IDE* (ohne monatliches Azure-Guthaben)	10	Benutzer
	Power Apps Premium	25	Benutzer

*Vollständige Informationen zu Visual Studio Enterprise IDE-Updates finden Sie in dieser [Microsoft Learn-Dokumentation](#).

Produktvorteile von Business Applications (Fortsetzung)

Maximale Obergrenze: **3 Spezialisierungen oder Expertenangebote**

Microsoft-Produktname oder -Beschreibung	Anzahl	Typ
Power Automate Premium	25	Benutzer
Power Automate-Prozess	5	Bots
Windows 11 Enterprise 24H2	50	Lizenzen
Windows 11 Enterprise N 24H2	50	Lizenzen
Windows 11 IoT Enterprise LTSC	20	Lizenzen
Windows 11 Enterprise LTSC	50	Lizenzen
Windows 11 Enterprise N LTSC	50	Lizenzen

Produktvorteile der Spezialisierung „Modernes Arbeiten“

Maximale Obergrenze: 3 Spezialisierungen oder Expertenangebote

	Microsoft-Produktname oder -Beschreibung	Anzahl	Typ
NEU 2026	Microsoft Copilot Studio (Copilot-Guthabenpaket)	50.000 monatliche Copilot- Credits	2 Pakete pro Monat
NEU 2026	Microsoft 365 Copilot	20	Benutzer
	Microsoft 365 E5 (ohne Teams) (EWR oder Rest der Welt)	50	Benutzer
	Teams Enterprise (EWR oder Rest der Welt)	50	Benutzer
	Teams Premium	30	Benutzer
NEU 2026	Teams Rooms Pro	20	Benutzer
NEU 2026	Azure-Guthaben (Produktion)	6.000 USD	pro Jahr
NEU 2026	Visual Studio Enterprise IDE* (ohne monatliches Azure-Guthaben)	10	Benutzer
	Dynamics 365 Contact Center	25	Benutzer
NEU 2026	Entra Suite	25	Benutzer
NEU 2026	Intune Suite	25	Benutzer
	Viva Suite	50	Benutzer
	Windows 11 Enterprise 24H2	50	Lizenzen
	Windows 11 Enterprise N 24H2	50	Lizenzen
	Windows 11 IoT Enterprise LTSC	20	Lizenzen
	Windows 11 Enterprise LTSC	50	Lizenzen
	Windows 11 Enterprise N LTSC	50	Lizenzen

*Vollständige Updates für Visual Studio Enterprise IDE finden Sie in dieser [Microsoft Learn-Dokumentation](#).

Produktvorteile der Spezialisierung „Sicherheit“

Maximale Obergrenze: **3 Spezialisierungen** oder Expertenangebote

	Microsoft-Produktname oder -Beschreibung	Anzahl	Typ
NEU 2026	Security Copilot (über Azure-Gutschriften)	10.000 USD	Pro Jahr
NEU 2026	Microsoft 365 Copilot	5	Benutzer
	Microsoft 365 E5 (ohne Teams) (EWR oder Rest der Welt)	50	Benutzer
	Teams Enterprise (EWR oder Rest der Welt)	50	Benutzer
NEU 2026	Azure-Bulk-Credits (Produktion)	10.000 USD	pro Jahr
NEU 2026	Visual Studio Enterprise IDE* (ohne monatliches Azure-Guthaben)	10	Benutzer
NEU 2026	Entra Suite	25	Benutzer
NEU 2026	Intune Suite	25	Benutzer
	Windows 11 Enterprise 24H2	50	Lizenzen
	Windows 11 Enterprise N 24H2	50	Lizenzen
	Windows 11 IoT Enterprise LTSC	20	Lizenzen
	Windows 11 Enterprise LTSC	50	Lizenzen
	Windows 11 Enterprise N LTSC	50	Lizenzen

*Vollständige Updates für Visual Studio Enterprise IDE finden Sie in dieser [Microsoft Learn-Dokumentation](#).

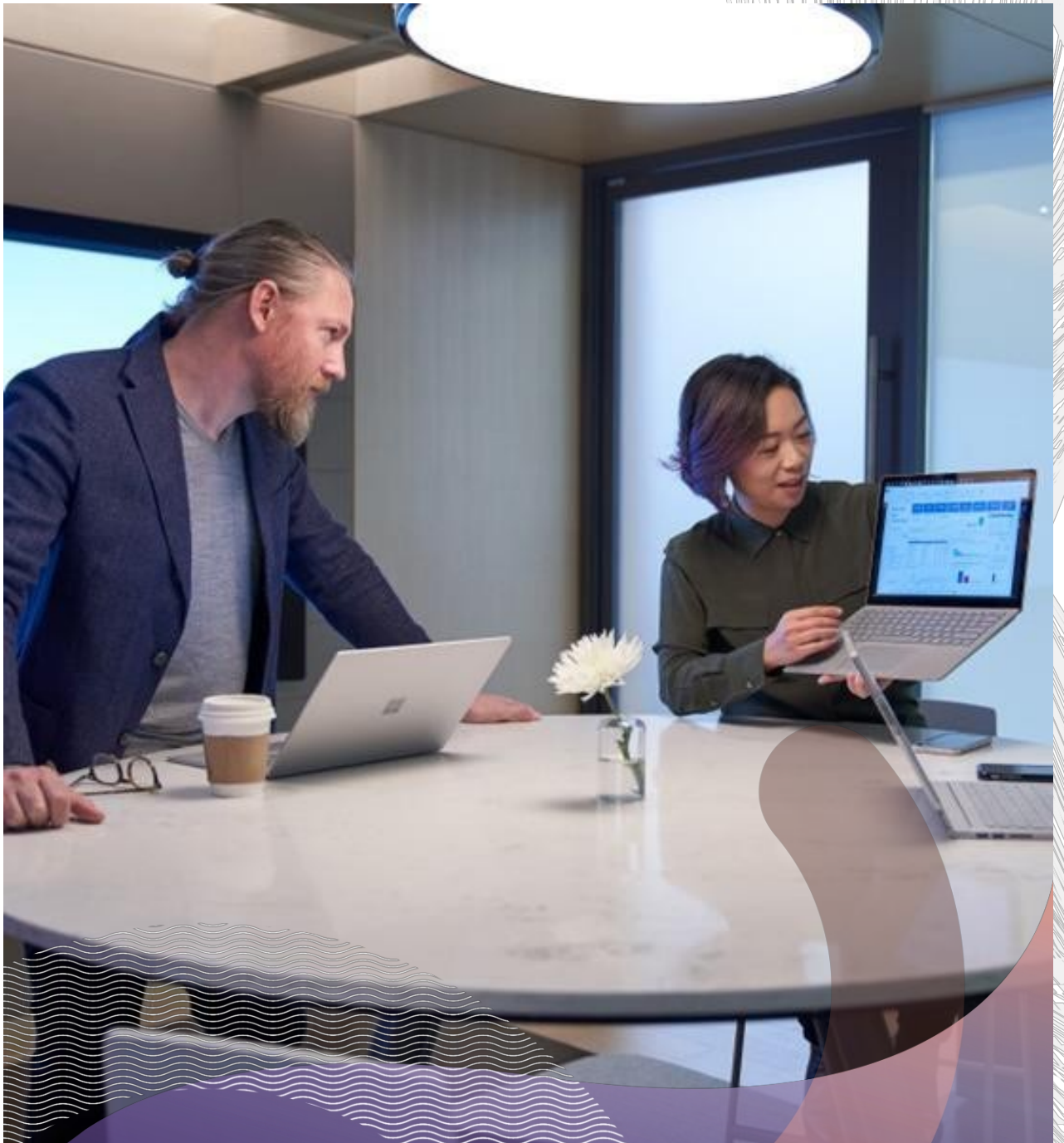
Azure-Gutschriften, die für den Teil „Security Copilot“ der Sicherheitsspezialisierungen bereitgestellt werden, dürfen ausschließlich für diesen Zweck verwendet werden. Jede andere Verwendung ist strengstens untersagt.

Veranschaulichendes Beispiel

Sehen Sie sich dieses anschauliche Beispiel an, um besser zu verstehen, welche Vorteile Solutions-Partnern für ihre Solutions-Partner-Bezeichnungen und -Spezialisierungen oder Expertenangebote geboten werden. In diesem Beispiel bezieht sich „Vorteile“ auf die in diesem Dokument aufgeführten Punkte und schließt andere Bestimmungen wie Badging aus. Details können sich ändern.

Dieses Beispiel bezieht sich auf das fiktive Unternehmen „Contoso“, das eine Legacy-Gold-Kompetenz mit einer einzigen Azure-Spezialisierung erworben hat und dessen jährliches Jubiläumsdatum für die Legacy-Kompetenz der 1. Januar ist.

Datum	Maßnahme von Contoso	Gewährte Vorteile
Okt. 2022	Contoso erfüllt die Anforderungen für die Bezeichnung „Lösungspartner für Infrastruktur (Azure)“ und erhält diese.	Keine Änderung. Contoso erhält weiterhin seine bisherigen Gold-Kompetenzvorteile und kann diese bis zum nächsten Jahrestag (1. Januar 2023) aktivieren.
Dezember 2022	Contoso erwirbt eine zusätzliche Azure-Spezialisierung (insgesamt zwei).	Keine Änderung (zusätzliche Vorteile für die Spezialisierung sind nur mit den Vorteilen für Lösungspartner verfügbar).
Januar 2023	Bei der Verlängerung erfüllt Contoso die Anforderungen für die Bezeichnung „Lösungspartner für Infrastruktur (Azure)“, wählt die Vorteile für Lösungspartner aus und zahlt die entsprechende Gebühr.	Contoso erhält die allgemeinen Vorteile, die Produktvorteile für Infrastruktur (Azure) und zwei Sätze der Produktvorteile für die Azure-Spezialisierung (vorausgesetzt, die Registrierung und die Berechtigung für beide Spezialisierungen bestehen weiterhin).
Februar 2023	Contoso erfüllt die Anforderungen für die Bezeichnung „Lösungspartner für Daten und KI (Azure)“ und erhält diese.	Contoso erhält die zusätzlichen Produktvorteile für Daten und KI (Azure) (d. h. Azure-Gutschriften, Visual Studio-Abonnements) mit einer Gültigkeitsdauer bis zum nächsten Jahrestag der Mitgliedschaft von Contoso (1. Januar 2024).
März 2023	Contoso erfüllt die Anforderungen für vier zusätzliche Azure-Spezialisierungen (insgesamt sechs) und erhält diese.	Contoso erhält drei zusätzliche inkrementelle Sätze der Produktvorteile der Azure-Spezialisierung (unter Berücksichtigung der maximalen Obergrenze von fünf Azure-Spezialisierungsvorteilen) mit Ablaufdatum zum nächsten Jahrestag der Mitgliedschaft von Contoso (1. Januar 2024).



Vorteile für Partner, die Softwarelösungen anbieten

Kernvorteile für ISVs

Marketingvorteile (oder „Go-to-Market“)

Microsoft-Produktname oder -beschreibung	Enthalten
Marktplatz-Prämien*	✓

Support- und Beratungsvorteile (früher „technische Vorteile“)

Name oder Beschreibung	Menge
1:1 Technische Beratung	Bis zu 3 Stunden
Azure Standard Support Plan	Unbegrenzte Anzahl von Tickets

Produktvorteile

Microsoft-Produktname oder -Beschreibung	Anzahl	Typ
Azure-Gutschriften	5000 USD	Pro Jahr
GitHub Enterprise-Abonnement	20	Arbeitsplätze
Visual Studio Enterprise IDE** (ohne monatliches Azure-Guthaben)	25	Plätze
Dynamics 365 Sales, Field Service und Customer Service Partner Sandbox	25	Plätze
Microsoft 365 E5-Entwicklerabonnement	25	Plätze

Lesen Sie den vollständigen Leitfaden [zu den Vorteilen von ISV Success](#)

*Berechtigt bei Veröffentlichung auf Microsoft AppSource oder Azure Marketplace

**Vollständige Informationen zu den Updates für Visual Studio Enterprise IDE finden Sie in dieser [Microsoft Learn-Dokumentation](#).

Erweiterte Vorteile von ISV Success*

Marketingvorteile (oder „Go-to-Market“)

Name oder Beschreibung	Enthalten
**Marktplatz-Prämien	✓

Support- und Beratungsvorteile (früher „technische Vorteile“)

Name oder Beschreibung	Menge
1:1 Technische Beratung	Bis zu 50 Stunden
Azure Standard Support Plan	Unbegrenzte Anzahl von Tickets

Produktvorteile

Microsoft-Produktname oder -Beschreibung	Anzahl	Typ
Azure-Gutschriften	25.000 USD	Pro Jahr
GitHub Enterprise-Abonnement	20	Lizenzen
Visual Studio Enterprise IDE** (ohne monatliches Azure-Guthaben)	25	Arbeitsplätze
Dynamics 365 Sales, Field Service und Customer Service Partner Sandbox	25	Plätze
Microsoft 365 E5-Entwicklerabonnement	25	Plätze
GitHub Copilot	5.000 USD	pro Jahr

*Das erweiterte ISV Success-Angebot ist nur auf Einladung oder Nominierung verfügbar.

**Berechtigt nach Veröffentlichung in Microsoft AppSource oder Azure Marketplace

***Vollständige Informationen zu den Updates für Visual Studio Enterprise IDE finden Sie in dieser [Microsoft Learn-Dokumentation](#).

ISV-Erfolgspaket für Fortgeschrittene*

Marketingvorteile (oder „Go-to-Market“)

Name oder Beschreibung	Enthalten
**Marktplatz-Prämien	✓

Support- und Beratungsvorteile (früher „technische Vorteile“)

Name oder Beschreibung	Menge
1:1 Technische Beratung	Bis zu 50 Stunden
Azure Standard Support Plan	Unbegrenzte Anzahl von Tickets

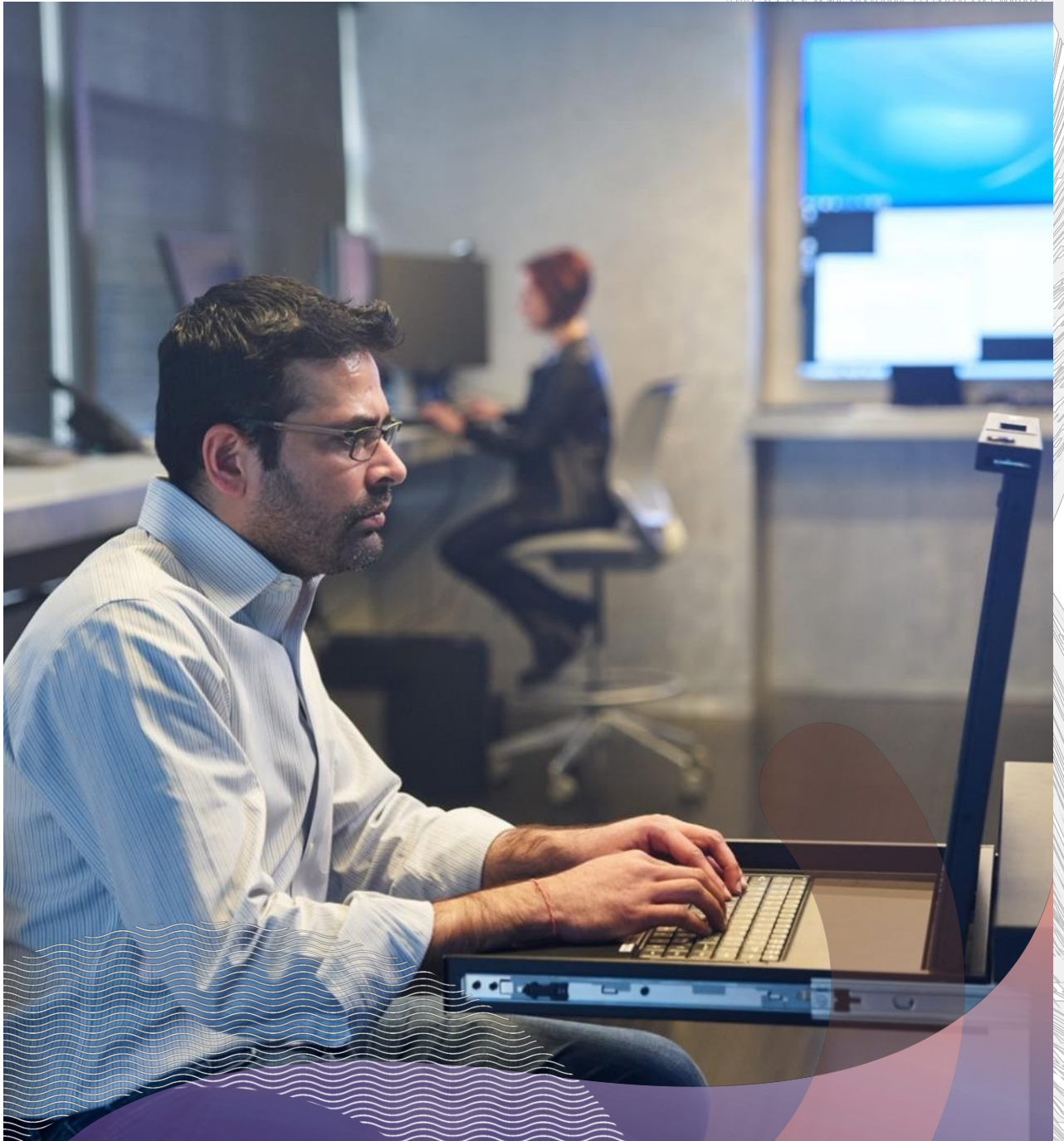
Produktvorteile

Microsoft-Produktname oder -Beschreibung	Anzahl	Typ
Barprämien für ISVs in Build & Publish	Bis zu 150.000 USD	pro Jahr
Migrationsgutschriften für ISVs in Grow	Bis zu 50.000 USD	pro Kunde
Azure-Gutschriften	50.000 USD	Pro Jahr
GitHub Enterprise-Abonnement	20	Lizenzen
Visual Studio Enterprise IDE*** (ohne monatliches Azure-Guthaben)	25	Arbeitsplätze
Dynamics 365 Sales, Field Service und Customer Service Partner Sandbox	25	Plätze
Microsoft 365 E5-Entwicklerabonnement	25	Plätze
GitHub Copilot	5.000 USD	pro Jahr

*Verfügbar für Partner, die den Status „Solutions Partner“ mit zertifizierter Software erreicht haben

**Berechtigt nach Veröffentlichung in Microsoft AppSource oder Azure Marketplace

***Vollständige Informationen zu Updates für Visual Studio Enterprise IDE finden Sie in dieser [Microsoft Learn-Dokumentation](#).



Lösungs-Partner-Bezeichnungen für Softwareentwickler

Lösungspartner mit zertifizierten Softwarevorteilen

Name oder Beschreibung	Enthalten
<p>Digitale Badges und Zertifizierungsurkunden: Wenn Sie Solutions Partner mit zertifizierter Software werden, wird neben Ihrer Lösung im Microsoft Commercial Marketplace ein digitales Badge angezeigt. Ein Zertifizierungsbadge stärkt das Vertrauen der Kunden in Ihre Lösung – 68 % der Kunden, die nach Softwarelösungen suchen, berücksichtigen bei ihrer Kaufentscheidung die Zertifizierungen und Badges der Anbieter. Erstellen Sie ein Partnerlogo, eine Zertifizierungsurkunde oder eine Auszeichnung – Partner Center Microsoft Learn</p>	✓
<p>Pressemitteilung-Vorlage: Greifen Sie auf eine anpassbare Vorlage mit Richtlinien zu, um die Erlangung einer zertifizierten Software-Bezeichnung bekannt zu geben.</p> <p>Lösungs-Playcards: 1-seitige Kurzanleitung zur zertifizierten Lösung in einer Vorlage, die Microsoft-Verkäufern vertraut ist.</p> <p>Auswahl zwischen:</p> <ul style="list-style-type: none">• Kundenorientierte Lösungsbeschreibung oder: 2 Seiten mit einer allgemeinen Zusammenfassung der zertifizierten Lösung und ihrer Funktionen und Vorteile für Kunden• Verkäuferorientierte Lösung Battle Card: Als Ergänzung zu den Lösungskarten konzipiert. 2 Seiten, die Verkäufern einen gezielten Leitfaden für Gespräche mit Kunden über die zertifizierte Lösung bieten.	✓
<p>Lösungsvideo: 30-sekündiges Animationsvideo, das das Interesse weckt und das Publikum über den Mehrwert der Lösung informiert.</p>	✓
<p>Engagement Manager: Greifen Sie auf Fachexperten zurück, die Ihnen bei den oben aufgeführten Marketingvorteilen behilflich sind und Sie durch den Erfüllungsprozess begleiten.</p>	✓
<p>Verbesserte Auffindbarkeit bei Microsoft: Erhöhte Sichtbarkeit und Differenzierung innerhalb der Microsoft-Verkäuferplattformen.</p>	✓



Aktualisierungen der Tabellen zu den Vorteilen des Microsoft AI Cloud-Partnerprogramms vor Februar 2026

Die Informationen im folgenden Abschnitt sollen Partnern mit vor dem 6. Februar 2026 aktivierten Vorteilsangeboten helfen, indem sie einen historischen Überblick über die vor der Aktualisierung enthaltenen Angebote bieten.

Der Inhalt dieses Dokuments dient ausschließlich zu Diskussionszwecken und als allgemeine Information. Die hierin enthaltenen Informationen sind nicht als Angebot, Empfehlung, Garantie, Verpflichtung oder sonstige Zusicherung seitens Microsoft zu verstehen. Alle Entscheidungen in Bezug auf Ihre geschäftlichen Anforderungen, einschließlich, aber nicht beschränkt auf Strategien, Lösungen, Partnerauswahl, Implementierung usw., liegen ausschließlich bei Ihrem Unternehmen.

In diesem Abschnitt werden Partner darüber informiert, welche Vorteile ihnen vor dem Februar angeboten wurden. 2026 enthalten waren. Bitte konsultieren Sie die vorherigen Abschnitte dieser Tabelle, um einen genauen Überblick über die Vorteile nach Februar 2026 zu erhalten.



Partner-Startvorteile

Produktvorteile

Marketingvorteile (oder „Go-to-Market“)

Name oder Beschreibung	Menge
Digital Marketing Content OnDemand (DMC)	✓
Gebrauchsfertige Marketing-Assets (Partner Marketing Center)	✓
Bewertung der Bereitschaft zur geografischen Expansion	✓

Produktvorteile

	Microsoft-Produktname oder -beschreibung	Menge	Typ
NEU 2025	Microsoft 365 Business Premium (ohne Teams) (EWR oder Rest der Welt)	5	Benutzer
NEU 2025	Teams Enterprise (EWR oder Rest der Welt)	5	Benutzer
	Azure-Bulk-Credits (Produktion)	700 USD	pro Jahr
NEU 2025	Visual Studio Professional-Abonnement (ohne monatliches Azure-Guthaben)	1	Benutzer
NEU 2025	Entra ID P2	5	Benutzer
	Defender für Endpunkt P2	5	Benutzer
	Dynamics 365 Business Central Premium	4	Benutzer
	Dynamics 365 Sales Enterprise	4	Benutzer
	Dynamics 365 Partner Sandbox – Business Central	5	Benutzer
	Power BI Premium	4	Benutzer
NEU 2025	Power Apps Premium	1	Benutzer
NEU 2025	Power Automate Premium	1	Benutzer
	Project Online – Projektplan 5	1	Benutzer
	Visio Online – Visio Plan 2	1	Benutzer



Kernvorteile für den Partnererfolg

Produktvorteile

Marketingvorteile (oder „Go-to-Market“)

	Name oder Beschreibung	Menge
NEU 2025	Beschleunigen Sie die Ergebnisse Ihrer Partner mit Concierge	50
	Digital Marketing Content OnDemand (DMC)	✓
	Gebrauchsfertige Marketing-Assets (Partner-Marketing-Center)	✓
	Bewertung der Bereitschaft zur geografischen Expansion	✓

Support- und Beratungsvorteile (früher „technische Vorteile“)

Name oder Beschreibung	Menge
Technische Vorverkaufs- und Bereitstellungsdienste (TP&D) <ul style="list-style-type: none"> Beratungsstunden zur Unterstützung bei der Planung, Entwicklung und Implementierung von Lösungen Unterstützung bei der technischen Verkaufsvorbereitung und Geschäftsabwicklung 	5 Stunden abziehen
Partner-Cloud-Support-Vorfälle	2

Produktvorteile

	Microsoft-Produktname oder -Beschreibung	Menge	Typ
NEU 2025	Microsoft 365 Business Premium (ohne Teams) (EWR oder Rest der Welt)	15	Benutzer
NEU 2025	Teams Enterprise (EWR oder Rest der Welt)	15	Benutzer
	Azure-Bulk-Credits (Produktion)	2400 USD	pro Jahr
	Visual Studio Professional-Abonnements (ohne monatliches Azure-Guthaben)	8	Benutzer
NEU 2025	Entra ID P2 ***	15	Benutzer
NEU 2025	Defender für Endpunkt P2 ***	15	Benutzer
	Dynamics 365 Business Central Premium	15	Benutzer

***Ab dem 22. Januar 2025 gelten diese besonderen Vorteile einmalig.
wird zu den bestehenden aktiven Instanzen dieses Vorteilsangebots hinzugefügt.

Produktvorteile (Fortsetzung)

	Microsoft-Produktname oder -beschreibung	Menge	Typ
	Dynamics 365 Sales Enterprise	15	Benutzer
	Power BI Premium	15	Benutzer
▶ NEU 2025	Power Apps Premium	8	Benutzer
▶ NEU 2025	Power Automate Premium	8	Benutzer
	Windows 365 Enterprise – 8 vCPU, 32 GB RAM, 512 GB Speicher	1	Benutzer
	Project Online – Projektplan 5	5	Benutzer
	Visio Online – Visio Plan 2	5	Benutzer
	Dynamics 365 Partner Sandbox – Business Central	5	Benutzer
	Dynamics 365 Partner Sandbox – Operations-Anwendung	25	Benutzer
	Dynamics 365 Partner Sandbox – Operations Application Tier 2 Add-on	1	Mandant
	Dynamics 365 Partner Sandbox – Vertrieb, Außendienst und Kundendienst	25	Benutzer
	System Center Client Management Suite (2022)	10	Lizenzen
	System Center Endpoint Protection (2019)	10	Lizenzen
	System Center Standard (2022)	8	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows Server CALs (2025)	16	Lizenzen
▶ NEU 2025	Window Server Standard – Pro Kern (2025)	16	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows Server Datacenter – Pro Kern (2025)	16	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows Server Remote Desktop Services (RDS) CALs (2025)	20	Lizenzen



Erweiterte Vorteile für den Erfolg unserer Partner

Produktvorteile

Marketingvorteile (oder „Go-to-Market“)

NEU 2025

Name oder Beschreibung	Menge
Beschleunigen Sie die Ergebnisse Ihrer Partner mit Concierge	50
Digital Marketing Content OnDemand (DMC)	✓
Gebrauchsfertige Marketing-Assets (Partner-Marketing-Center)	✓
Bewertung der Bereitschaft zur geografischen Expansion	✓
Partner-Toolbox für die Markteinführung	✓

Unterstützungs- und Beratungsleistungen (früher „technische Leistungen“)

Name oder Beschreibung	Anzahl
Technische Vorverkaufs- und Bereitstellungsdienste (TP&D) <ul style="list-style-type: none"> Beratungszeiten zur Unterstützung bei der Planung, Entwicklung und Umsetzung von Lösungen Unterstützung bei der technischen Verkaufsvorbereitung und Geschäftsabwicklung 	10 Stunden Unbegrenzt
Partner-Cloud-Support-Vorfälle	5

Produktleistungen

NEU 2025

NEU 2025

NEU 2025

NEU 2025

NEU 2025

Microsoft-Produktname oder -Beschreibung	Anzahl	Typ
Microsoft 365 Copilot	2	Benutzer
Microsoft 365 Copilot für den Vertrieb	2	Benutzer
Microsoft 365 Copilot für Finanzen	2	Benutzer
Microsoft 365 Copilot für Service	2	Benutzer
Microsoft 365 Business Premium (ohne Teams) (EWR oder Rest der Welt)	35	Benutzer

Produktvorteile (Fortsetzung)

	Microsoft-Produktname oder -Beschreibung	Menge	Typ
▶ NEU 2025	Teams Enterprise (EWR oder Rest der Welt)	35	Benutzer
▶ NEU 2025	Teams Premium	5	Benutzer
▶ NEU 2025	Teams Rooms Pro	2	Benutzer
	Azure-Guthaben (Produktion)	4.000 USD	pro Jahr
	Visual Studio Professional-Abonnements (ohne monatliches Azure-Guthaben)	15	Benutzer
▶ NEU 2025	Entra ID P2	35	Benutzer
▶ NEU 2025	Defender für Endpunkt P2	35	Benutzer
	Power BI Premium	35	Benutzer
	Windows 365 Enterprise – 8 vCPU, 32 GB RAM, 512 GB Speicher	2	Benutzer
▶ NEU 2025	Power Apps Premium	15	Benutzer
▶ NEU 2025	Power Automate Premium	15	Benutzer
▶ NEU 2025	Power Automate-Prozess	2	Bots
	Viva Suite	15	Benutzer
	Project Online – Projektplan 5	5	Benutzer
	Visio Online – Visio Plan 2	5	Benutzer
	Dynamics 365 Business Central Premium	35	Benutzer
	Dynamics 365 Sales Enterprise	35	Benutzer
	Dynamics 365 Customer Insights	1	Mandant
	Dynamics 365 Kundenservice Enterprise	35	Benutzer
▶ NEU 2025	Dynamics 365 Finance Premium	35	Benutzer
	Dynamics 365 Human Resources	35	Benutzer
	Dynamics 365 Marketing (Basispaket)	1	Mandant
	Dynamics 365 Project Operations	35	Benutzer
▶ NEU 2025	Dynamics 365-Teammitglieder	35	Benutzer
▶ NEU 2025	Dynamics 365 Contact Center	35	Benutzer
▶ NEU 2025	Dynamics 365 Partner Sandbox – Contact Center	25	Benutzer
	Dynamics 365 Partner Sandbox – Business Central	5	Benutzer
	Dynamics 365 Partner Sandbox – Operations-Anwendung	25	Benutzer

Produktvorteile (Fortsetzung)

Microsoft-Produktname oder -Beschreibung	Menge	Typ
Dynamics 365 Partner Sandbox – Operations Application Tier 2 Add-on	1	Mandant
Dynamics 365 Partner Sandbox – Kundenservice Digital Messaging	1	Mandant
Dynamics 365 Partner Sandbox – E-Commerce und Cloud Scale Unit	1	Mandant
Dynamics 365 Partner Sandbox – Leitfäden	1	Benutzer
Dynamics 365 Partner Sandbox – Personalwesen	5	Benutzer
Dynamics 365 Partner Sandbox – Intelligentes Auftragsmanagement	1	Mandant
Dynamics 365 Partner Sandbox – Marketing	1	Mandant
Dynamics 365 Partner Sandbox – Vertriebsinformationen	5	Benutzer
Dynamics 365 Partner Sandbox – Vertrieb, Außendienst und Kundenservice	25	Benutzer
Endpoint Configuration Manager (2019), ehemals System Center Configuration Manager Suite	35	Lizenzen
SQL Server Enterprise – pro Kern (2019)	8	Lizenzen



Produktvorteile (Fortsetzung)

	Microsoft-Produktname oder -beschreibung	Menge	Typ
	System Center Client Management Suite (2022)	35	Lizenzen
	System Center Endpoint Protection (2019)	35	Lizenzen
	System Center Standard (2022)	16	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows Server Standard – Pro Kern (2025)	32	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows Server Datacenter – Pro Kern (2025)	32	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows Server CALs (2025)	35	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows Server-Remotedesktopdienste (RDS) CALs (2025)	35	Lizenzen





Spezifische Vorteile für Lösungspartner (inkrementell)

Produktvorteile

Vorteile, die spezifisch für die erreichte(n) Bezeichnung(en) sind und von dieser(n) abhängen, auch als zusätzliche Vorteile bezeichnet, sind additiv (Ausnahmen gelten) zueinander und zu den allgemeinen Vorteilen. Insbesondere sind die Produktvorteile (früher „Interne Nutzungsrechte“ oder „IURs“) auf die Solutions Partner-Bezeichnungen sowie auf Spezialisierungs- und Expertenangebote abgestimmt.

Es gelten die Produkt- und Angebotsbedingungen. Details können sich ändern.

Kategorien der zusätzlichen Produktvorteile (mit Links)

Bezeichnungen für Lösungspartner

[Geschäftsanwendungen Daten](#)

[und KI \(Azure\)](#)

[Digitale & App-Innovation \(Azure\) Infrastruktur](#)

[\(Azure\)](#)

[Moderne Arbeitssicherheit](#)

Hinweis: Die Produktvorteile für Lösungspartner in den Bereichen Daten und KI, digitale und App-Innovation sowie Infrastruktur (Azure) umfassen eine Reihe von Vorteilen, die für alle drei Bereiche „zentral“ sind.

Spezialisierungen und Expertenangebote Angebote

[Azure](#)

[Business-Anwendungen Modernes](#)

[Arbeiten](#)

[Sicherheit](#)

Hinweise: Die Einstufung von Spezialisierungen und Expertenangeboten für die Bereitstellung von Vorteilen basiert auf der [hier](#) aufgeführten Spezialisierungsklassifizierung. Die Produktvorteile für Spezialisierungen und Expertenangebote sind auf einen bestimmten Betrag pro Kategorie begrenzt, wie in diesem Dokument dargelegt.



Bezeichnung als Lösungspartner

Produktvorteile

Bezeichnungen als Lösungspartner

Produktvorteile für Geschäftsanwendungen

	Microsoft-Produktname oder -beschreibung	Menge	Typ
▶ NEU 2025	Microsoft 365 Copilot for Sales	5	Benutzer
▶ NEU 2025	Microsoft 365 Copilot für Finanzen	5	Benutzer
▶ NEU 2025	Microsoft 365 Copilot für Dienstleistungen	5	Benutzer
▶ NEU 2025	Microsoft 365 E3 (ohne Teams) (EWR oder Rest der Welt)	100	Benutzer
▶ NEU 2025	Teams Enterprise (EWR oder Rest der Welt)	100	Benutzer
▶ NEU 2025	Entra ID P2	100	Benutzer
▶ NEU 2025	Defender für Endpunkt P2	100	Benutzer
	Dynamics 365 Business Central Premium	100	Benutzer
	Dynamics 365 Customer Insights	1	Mandant
	Dynamics 365 Kundenservice Enterprise	100	Benutzer
	Dynamics 365 Human Resources	100	Benutzer
	Dynamics 365 Marketing (Basispaket)	1	Mandant
	Dynamics 365 Project Operations	100	Benutzer
▶ NEU 2025	Dynamics 365-Teammitglieder	100	Benutzer
	Dynamics 365 Sales Enterprise	100	Benutzer
▶ NEU 2025	Dynamics 365 Finance Premium	100	Benutzer
▶ NEU 2025	Dynamics 365 Contact Center	100	Benutzer
▶ NEU 2025	Dynamics 365 Partner Sandbox – Contact Center	25	Benutzer
	Dynamics 365 Partner Sandbox – Operations-Anwendung	25	Benutzer






Produktvorteile von Business Applications

Microsoft-Produktname oder -Beschreibung	Menge	Typ
Dynamics 365 Partner Sandbox – Operations Application Tier 2 Add-on	1	Mandant
Dynamics 365 Partner Sandbox – Vertrieb, Außendienst und Kundenservice	25	Benutzer
Dynamics 365 Partner Sandbox – Vertriebsinformationen	5	Benutzer
Dynamics 365 Partner Sandbox – Marketing	1	Mandant
Dynamics 365 Partner Sandbox – E-Commerce und Cloud Scale Unit	1	Mandant
Dynamics 365 Partner Sandbox – Leitfäden	1	Benutzer
Dynamics 365 Partner Sandbox – Intelligentes Auftragsmanagement	1	Mandant
Dynamics 365 Partner Sandbox – Personalwesen	5	Benutzer
Dynamics 365 Partner Sandbox – Kundenservice Digitale Nachrichtenübermittlung	5	Benutzer
Dynamics 365 Partner Sandbox – Business Central	5	Benutzer
Microsoft Project Online (Plan 5)	20	Benutzer
Power BI Premium	100	Benutzer
 Power Apps Premium	25	Benutzer
 Power Automate Premium	25	Benutzer
 Power Automate-Prozess	5	Bots
Visio Online (Plan 2)	5	Benutzer
Visual Studio Enterprise-Abonnements*	25	Benutzer
Microsoft SQL Server Enterprise – Pro Kern (2019)	16	Lizenzen
System Center Client Management Suite (2022)**	100	Lizenzen
Microsoft Endpoint Configuration Manager (2019) <i>ehemals System Center Configuration Manager Suite</i>	100	Lizenzen
System Center Endpoint Protection (2019)	100	Lizenzen

 *Weitere Informationen finden Sie unter den Punkten 2 und 6 [im Änderungsprotokoll](#).









 **Weitere Informationen finden Sie unter den Punkten 3 und 6 [des](#)
[Änderungsprotokolls](#).

Vorteile des Produkts „Business Applications“

Microsoft-Produktname oder -beschreibung	Menge	Typ
System Center Standard (2022)**	32	Lizenzen
 NEU 2025 Windows Server Standard – Pro Kern (2025)	100	Lizenzen
 NEU 2025 Windows Server Datacenter – Pro Kern (2025)	32	Lizenzen
 NEU 2025 Windows Server-CALs (2025)	100	Lizenzen
 NEU 2025 Windows Server Remote Desktop Services (RDS) CALs (2025)	100	Lizenzen
 NEU 2025 Windows 11 IoT Enterprise LTSC	20	Lizenzen
Windows Storage Server Workgroup (2016)	2	Lizenzen



Vorteile des Produkts „Data & AI (Azure)“

	Microsoft-Produktname oder -beschreibung	Menge	Typ
	Azure-Guthabenpakete (Produktion)	6.000 USD	Pro Jahr
	Visual Studio Enterprise-Abonnements*	25	Benutzer
	Power Apps Premium	25	Benutzer
	Power Automate Premium	25	Benutzer
	Power Automate-Prozess	5	Bots
	Windows 11 IoT Enterprise LTSC	20	Lizenzen
Die unten aufgeführten Produkte sind „Kernprodukte“ (einmalig gewährt und nicht inkrementell) und gelten nur für die Partnerbezeichnungen „Data & AI“, „Digital & App Innovation“ und „Infrastructure (Azure) Solutions“.			
	Teams Enterprise (EWR oder Rest der Welt)	100	Benutzer
	Entra ID P2	100	Benutzer
	Defender für Endpunkt P2	100	Benutzer
	Dynamics 365 Partner Sandbox – Operations-Anwendung	25	Benutzer
	Dynamics 365 Partner Sandbox – Vertrieb, Außendienst und Kundenservice	25	Benutzer
	Microsoft 365 E3 (ohne Teams) (EWR oder Rest der Welt)	10	Benutzer
	Microsoft Project Online – Projektplan 5	20	Benutzer
	Power BI Premium	100	Benutzer
	Microsoft Visio Online – Visio Plan 2	5	Benutzer
	Microsoft SQL Server Enterprise – Pro Kern (2019)	16	Lizenzen
	System Center Client Management Suite (2022)**	100	Lizenzen

*Weitere Informationen finden Sie unter den Änderungsprotokollpunkten 2 und 6.

Weitere Informationen finden Sie unter den Punkten 3 und 6 [im Änderungsprotokoll](#).









Vorteile des Produkts „Data & AI (Azure)“

	Microsoft-Produktname oder -beschreibung	Menge	Typ
	Microsoft Endpoint Configuration Manager (2019) <i>früher System Center Configuration Manager Suite</i>	100	Lizenzen
	System Center Endpoint Protection (2019)	100	Lizenzen
	System Center Standard (2022)**	32	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows Server CALs (2025)	100	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows Server Datacenter – Pro Kern (2025)	32	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows Server-Remotedesktopdienste (RDS) CALs (2025)	100	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows Server Standard – Pro Kern (2025)	100	Lizenzen
	Windows Storage Server Workgroup (2016)	2	Lizenzen



**Weitere Informationen finden Sie unter den Punkten 3 und 6 [des Änderungsprotokolls](#).

Produktvorteile von Digital & App Innovation (Azure)

	Microsoft-Produktname oder -beschreibung	Menge	Typ
	Azure-Guthabenpakete (Produktion)	6.000 USD	Pro Jahr
	Visual Studio Enterprise-Abonnements*	25	Benutzer
	Power Apps Premium	25	Benutzer
	Power Automate Premium	25	Benutzer
	Power Automate-Prozess	5	Bots
	Windows 11 IoT Enterprise LTSC	20	Lizenzen
Die unten aufgeführten Produkte sind „Kernprodukte“ (einmalig gewährt und nicht inkrementell) und gelten nur für die Partnerbezeichnungen „Data & AI“, „Digital & App Innovation“ und „Infrastructure (Azure) Solutions“.			
	Teams Enterprise (EWR oder Rest der Welt)	100	Benutzer
	Entra ID P2	100	Benutzer
	Defender für Endpunkt P2	100	Benutzer
	Dynamics 365 Partner Sandbox – Operations-Anwendung	25	Benutzer
	Dynamics 365 Partner Sandbox – Vertrieb, Außendienst und Kundendienst	25	Benutzer
	Microsoft 365 E3 (ohne Teams) (EWR oder Rest der Welt)	100	Benutzer
	Microsoft Project Online – Projektplan 5	20	Benutzer
	Power BI Premium	100	Benutzer
	Microsoft Visio Online – Visio Plan 2	5	Benutzer
	Microsoft SQL Server Enterprise – Pro Kern (2019)	16	Lizenzen
	System Center Client Management Suite (2022)**	100	Lizenzen

*Weitere Informationen finden Sie in den [Änderungsprotokollen](#) Nr. 2 und 6.

**Weitere Informationen finden Sie in den [Änderungsprotokollen](#) Nr. 3 und 6.

Produktvorteile von Digital & App Innovation (Azure)

	Microsoft-Produktname oder -Beschreibung	Menge	Typ
	Microsoft Endpoint Configuration Manager (2019) <i>ehemals System Center Configuration Manager Suite</i>	100	Lizenzen
	System Center Endpoint Protection (2019)	100	Lizenzen
	System Center Standard (2022)**	32	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows Server CALs (2025)	100	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows Server Datacenter – Pro Kern (2025)	32	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows Server Remote Desktop Services (RDS) CALs (2025)	100	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows Server Standard – Pro Kern (2025)	100	Lizenzen
	Windows Storage Server Workgroup (2016)	2	Lizenzen



**Weitere Informationen finden Sie unter den Punkten 3 und 6 [des Änderungsprotokolls](#).

Vorteile des Infrastrukturprodukts (Azure)

	Microsoft-Produktname oder -beschreibung	Menge	Typ
	Azure-Guthabenpakete (Produktion)	6.000 USD	Pro Jahr
	Visual Studio Enterprise-Abonnements*	25	Benutzer
	Power Apps Premium	25	Benutzer
	Power Automate Premium	25	Benutzer
	Power Automate-Prozess	5	Bots
	Windows 11 IoT Enterprise LTSC	20	Lizenzen
Die unten aufgeführten Produkte sind „Kernprodukte“ (einmalig gewährt und nicht inkrementell) und gelten nur für die Partnerbezeichnungen „Data & AI“, „Digital & App Innovation“ und „Infrastructure (Azure) Solutions“.			
	Teams Enterprise (EWR oder Rest der Welt)	100	Benutzer
	Entra ID P2	100	Benutzer
	Defender für Endpunkt P2	100	Benutzer
	Dynamics 365 Partner Sandbox – Operations-Anwendung	25	Benutzer
	Dynamics 365 Partner Sandbox – Vertrieb, Außendienst und Kundendienst	25	Benutzer
	Microsoft 365 E3 (ohne Teams) (EWR oder Rest der Welt)	10	Benutzer
	Microsoft Project Online – Projektplan 5	20	Benutzer
	Power BI Premium	100	Benutzer
	Microsoft Visio Online – Visio Plan 2	5	Benutzer
	Microsoft SQL Server Enterprise – Pro Kern (2019)	16	Lizenzen
	System Center Client Management Suite (2022)**	100	Lizenzen

*Weitere Informationen finden Sie in den [Änderungsprotokollen](#) Nr. 2 und 6.

**Weitere Informationen finden Sie in den [Änderungsprotokollen](#) Nr. 3 und 6.

Vorteile des Infrastrukturprodukts (Azure)

	Microsoft-Produktname oder -beschreibung	Menge	Typ
	Microsoft Endpoint Configuration Manager (2019) <i>früher System Center Configuration Manager Suite</i>	100	Lizenzen
	System Center Endpoint Protection (2019)	100	Lizenzen
	System Center Standard (2022)**	32	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows Server CALs (2025)	100	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows Server Datacenter – Pro Kern (2025)	32	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows Server Remote Desktop Services (RDS) CALs (2025)	100	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows Server Standard – Pro Kern (2025)	100	Lizenzen
	Windows Storage Server Workgroup (2016)	2	Lizenzen



Vorteile des Produkts „Modern Work“

	Microsoft-Produktname oder -beschreibung	Menge	Typ
▶ NEU 2025	Microsoft 365 Copilot	5	Benutzer
▶ NEU 2025	Microsoft 365 E5 (ohne Teams) (EWR oder Rest der Welt)	200	Benutzer
▶ NEU 2025	Microsoft 365 Business Premium (ohne Teams) (EWR oder Rest der Welt)	25	Benutzer
▶ NEU 2025	Teams Enterprise (EWR oder Rest der Welt)	225	Benutzer
▶ NEU 2025	Teams Premium	10	Benutzer
▶ NEU 2025	Teams Rooms Pro	5	Benutzer
	Dynamics 365 Partner Sandbox – Operations-Anwendung	25	Benutzer
	Dynamics 365 Partner Sandbox – Vertrieb, Außendienst und Kundendienst	25	Benutzer
▶ NEU 2025	Power Apps Premium	25	Benutzer
▶ NEU 2025	Power Automate Premium	25	Benutzer
▶ NEU 2025	Power Automate-Prozess	5	Bots
	Microsoft 365 EDU A5	25	Benutzer
	Microsoft Project Online (Plan 5)	20	Benutzer
	Visio Online (Plan 2)	5	Benutzer
	Visual Studio Enterprise-Abonnements*	25	Benutzer
	Viva Suite	50	Benutzer
	Windows 365 Enterprise (Premium) – 8 vCPU, 32 GB RAM, 512 GB Speicher	5	Benutzer
	Microsoft SQL Server Enterprise – Pro Kern (2019)	16	Lizenzen
	System Center Client Management Suite (2022)**	100	Lizenzen

*Weitere Informationen finden Sie unter den Punkten 2 und 6 [des Änderungsprotokolls](#).

**Weitere Informationen finden Sie unter den Punkten 3 und 6 [im Änderungsprotokoll](#).

Vorteile des Produkts „Modern Work“ (Fortsetzung)

	Microsoft-Produktname oder -beschreibung	Anzahl	Typ
	Microsoft Endpoint Configuration Manager (2019) <i>früher System Center Configuration Manager Suite</i>	100	Lizenzen
	System Center Endpoint Protection (2019)	100	Lizenzen
	System Center Standard (2022)**	32	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows Server Standard – Pro Kern (2025)	100	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows Server Datacenter – Pro Kern (2025)	32	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows Server CALs (2025)	100	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows Server Remote Desktop Services (RDS) CALs (2025)	100	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows 11 Enterprise 24H2	50	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows 11 Enterprise N 24H2	50	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows 11 IoT Enterprise LTSC	20	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows 11 Enterprise LTSC	50	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows 11 Enterprise N LTSC	50	Lizenzen
	Windows Storage Server Workgroup (2016)	2	Lizenzen



**Weitere Informationen finden Sie unter den Punkten 3 und 6 [des Änderungsprotokolls](#).

Vorteile des Sicherheitsprodukts

	Microsoft-Produktname oder -beschreibung	Menge	Typ
	Azure-Guthabepakete (Produktion)	6.000 USD	Pro Jahr
	Dynamics 365 Partner Sandbox – Operations-Anwendung	25	Benutzer
	Dynamics 365 Partner Sandbox – Vertrieb, Außendienst und Kundendienst	25	Benutzer
▶ NEU 2025	Microsoft 365 E5 (ohne Teams) (EWR oder Rest der Welt)	10	Benutzer
▶ NEU 2025	Microsoft 365 Business Premium (ohne Teams) (EWR oder Rest der Welt)	12	Benutzer
▶ NEU 2025	Teams Enterprise (EWR oder Rest der Welt)	112	Benutzer
▶ NEU 2025	Power Apps Premium	25	Benutzer
▶ NEU 2025	Power Automate Premium	25	Benutzer
▶ NEU 2025	Power Automate-Prozess	5	Bots
	Microsoft 365 EDU A5	12	Benutzer
	Microsoft Project Online (Plan 5)	20	Benutzer
	Visio Online (Plan 2)	5	Benutzer
	Visual Studio Enterprise-Abonnements*	25	Benutzer
	Windows 365 Enterprise – 8 vCPU, 32 GB RAM, 512 GB Speicher	2	Benutzer
	Microsoft SQL Server Enterprise – pro Kern (2019)	16	Lizenzen
	Microsoft Endpoint Configuration Manager (2019) <i>ehemals System Center Configuration Manager Suite</i>	100	Lizenzen
	System Center Client Management Suite (2022)**	100	Lizenzen

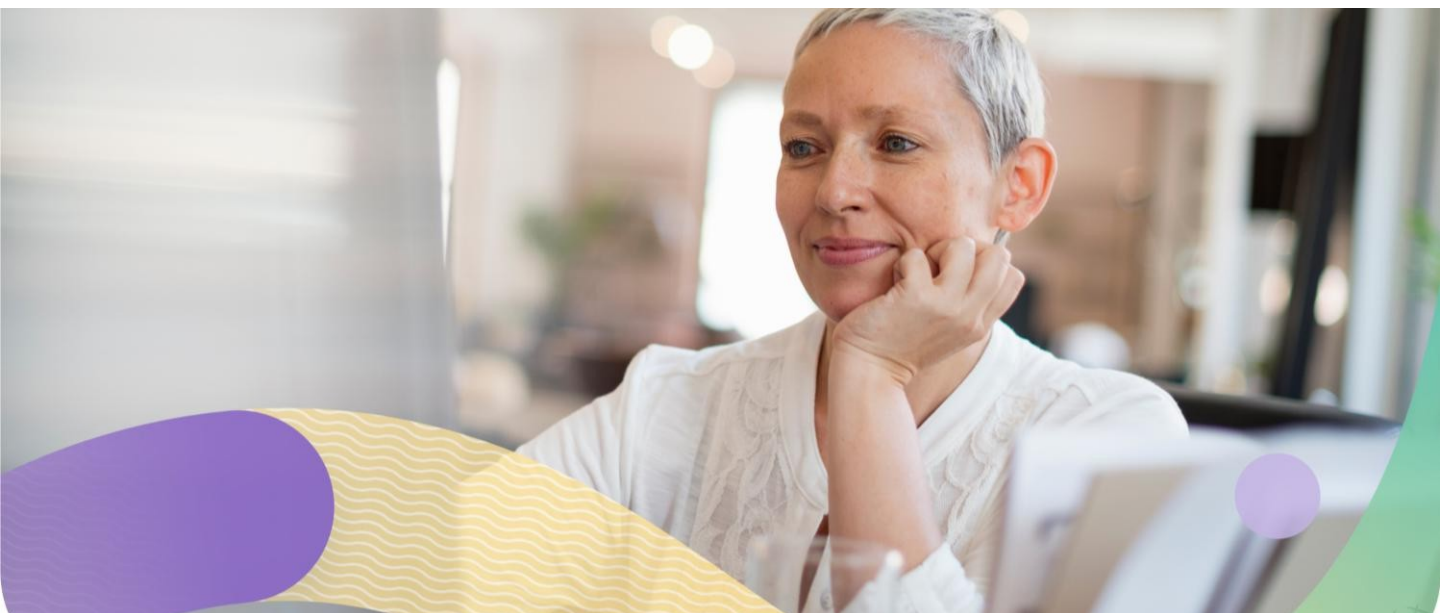
*Weitere Informationen finden Sie unter den Änderungsprotokollpunkten 2 und 6.

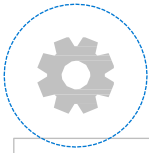
**Weitere Informationen finden Sie unter den Punkten 3 und 6 [des](#)

[Änderungsprotokolls](#).

Vorteile von Sicherheitsprodukten (Fortsetzung)

	Microsoft-Produktname oder -beschreibung	Menge	Typ
	System Center Endpoint Protection (2019)	100	Lizenzen
	System Center Standard (2022)**	32	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows Server Standard – Pro Kern (2025)	100	Kerne
▶ NEU 2025	Windows Server Datacenter – Pro Kern (2025)	32	Kerne
▶ NEU 2025	Windows Server CALs (2025)	100	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows Server Remote Desktop Services (RDS) CALs (2025)	100	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows 11 Enterprise 24H2	50	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows 11 Enterprise N 24H2	50	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows 11 IoT Enterprise LTSC	20	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows 11 Enterprise LTSC	50	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows 11 Enterprise N LTSC	50	Lizenzen
	Windows Storage Server Workgroup (2016)	2	Lizenzen





Spezialisierungen und Expertenangebote

Produktvorteile

Als Teil der Vorteile für Lösungspartner erhalten Sie, wenn Sie eine Spezialisierung erworben haben, zusätzliche Produktvorteile, mit denen Sie Ihr Geschäft weiter beschleunigen können. Zusätzliche Vorteile für Spezialisierungen und Angebote sind nur mit den Vorteilen für Lösungspartner verfügbar.

Jede Kategorie der Spezialisierungen und Expertenangebote (Azure, Geschäftsanwendungen, Modern Work und Sicherheit) hat individuelle Höchstbeträge für die Bereitstellung von Vorteilen: die Anzahl der Spezialisierungen oder Expertenangebote in dieser Kategorie, die für zusätzliche Produktvorteile in Frage kommen. Die Klassifizierung finden Sie in der Tabelle [mit den Vorteils-Kategorien](#) für [Spezialisierungen und Expertenangebote](#) am Ende dieses Abschnitts. Die Höchstbeträge sind in den folgenden Tabellen aufgeführt. Details können sich ändern.

Die Vorteile für Spezialisierungen und Expertenangebote werden zum Zeitpunkt des Erwerbs der Vorteile für Lösungspartner oder zum Zeitpunkt des Erwerbs für die restliche Laufzeit der Lösungspartner-Mitgliedschaft für zusätzliche erworbene Spezialisierungen und Expertenangebote (innerhalb der jeweiligen Höchstbeträge) gewährt. Weitere Informationen finden Sie im anschaulichen Beispiel.

Produktvorteile der Azure-Spezialisierung und des Expertenangebots

Maximaler Höchstbetrag: **5 Spezialisierungen oder Expertenangebote**

	Microsoft-Produktname oder -Beschreibung	Menge	Typ
▶ NEU 2025	GitHub Copilot Enterprise (über Azure-Guthaben)	4.680 USD	Pro Jahr
▶ NEU 2025	GitHub Enterprise Metered (über Azure-Gutschriften)	2.520 USD	pro Jahr
▶ NEU 2025	Microsoft 365 E3 (ohne Teams) (EWR oder Rest der Welt)	30	Benutzer
▶ NEU 2025	Teams Enterprise (EWR oder Rest der Welt)	30	Benutzer
▶ NEU 2025	Entra ID P2	30	Benutzer
▶ NEU 2025	Defender für Endpunkt P2	30	Benutzer
	Azure-Mengen-Credits (Produktion)	12.000 USD	pro Jahr
	Visual Studio Enterprise-Abonnements*	10	Benutzer
▶ NEU 2025	Windows 11 Enterprise 24H2	50	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows 11 Enterprise N 24H2	50	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows 11 IoT Enterprise LTSC	20	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows 11 Enterprise LTSC	50	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows 11 Enterprise N LTSC	50	Lizenzen

Azure-Gutschriften, die für GitHub Enterprise und GitHub Copilot als Teil der Azure-Spezialisierungen bereitgestellt werden, dürfen ausschließlich für diese Zwecke verwendet werden. Jede andere Verwendung ist strengstens untersagt.

Produktvorteile für Geschäftsanwendungen

Maximale Obergrenze: **3 Spezialisierungen oder Expertenangebote**

	Microsoft-Produktname oder -beschreibung	Anzahl	Typ
▶ NEU 2025	Microsoft 365 Copilot für den Vertrieb	5	Benutzer
▶ NEU 2025	Microsoft 365 Copilot für Finanzen	5	Benutzer
▶ NEU 2025	Microsoft 365 Copilot für Dienstleistungen	5	Benutzer
▶ NEU 2025	Microsoft 365 E3 (ohne Teams) (EWR oder Rest der Welt)	50	Benutzer
▶ NEU 2025	Teams Enterprise (EWR oder Rest der Welt)	50	Benutzer
▶ NEU 2025	Entra ID P2	50	Benutzer
▶ NEU 2025	Defender für Endpunkt P2	50	Benutzer
	Azure-Guthaben (Produktion)	4.500 USD	pro Jahr
	Dynamics 365 Business Central Premium	25	Benutzer
	Dynamics 365 Kundenservice Enterprise	25	Benutzer
▶ NEU 2025	Dynamics 365 Finance Premium	25	Benutzer
▶ NEU 2025	Dynamics 365 Contact Center	25	Benutzer
	Dynamics 365 Human Resources	25	Benutzer
	Dynamics 365 Marketing (Attach) <i>umfasst zusätzliche Kontakte und Interaktionen</i>	1	Mandant
	Dynamics 365 Project Operations	25	Benutzer
	Dynamics 365 Sales Enterprise	25	Benutzer
▶ NEU 2025	Dynamics 365-Teammitglieder	25	Benutzer
	Visual Studio Enterprise-Abonnements*	10	Benutzer
▶ NEU 2025	Power Apps Premium	25	Benutzer
▶ NEU 2025	Power Automate Premium	25	Benutzer
▶ NEU 2025	Power Automate-Prozess	5	Bots

*Weitere Informationen finden Sie unter Punkt 2 im [Änderungsprotokoll](#).

Vorteile des Produkts „Business Applications“ (Fortsetzung)Maximale Anzahl: **3** Spezialisierungen oder Expertenangebote

	Microsoft-Produktname oder -beschreibung	Anzahl	Typ
▶ NEU 2025	Window 11 Enterprise 24H2	50	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows 11 Enterprise N 24H2	50	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows 11 IoT Enterprise LTSC	20	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows 11 Enterprise LTSC	50	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows 11 Enterprise N LTSC	50	Lizenzen

Produktvorteile der Spezialisierung „Modernes Arbeiten“

Maximale Obergrenze: 3 Spezialisierungen oder Expertenangebote

	Microsoft-Produktname oder -beschreibung	Anzahl	Typ
▶ NEU 2025	Microsoft 365 Copilot	5	Benutzer
▶ NEU 2025	Microsoft 365 E5 (ohne Teams) (EWR oder Rest der Welt)	50	Benutzer
▶ NEU 2025	Teams Enterprise (EWR oder Rest der Welt)	50	Benutzer
▶ NEU 2025	Teams Premium	30	Benutzer
▶ NEU 2025	Teams Rooms Pro	20	Benutzer
	Azure-Bulk-Guthaben (Produktion)	4.500 USD	pro Jahr
	Visual Studio Enterprise-Abonnements*	10	Benutzer
	Viva Suite	50	Benutzer
▶ NEU 2025	Windows 11 Enterprise 24H2	50	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows 11 Enterprise N 24H2	50	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows 11 IoT Enterprise LTSC	20	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows 11 Enterprise LTSC	50	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows 11 Enterprise N LTSC	50	Lizenzen

*Weitere Informationen finden Sie unter Punkt 2 im [Änderungsprotokoll](#).

Produktvorteile der Spezialisierung „Sicherheit“

Maximale Obergrenze: **3 Spezialisierungen** oder Expertenangebote

	Microsoft-Produktname oder -beschreibung	Anzahl	Typ
▶ NEU 2025	Security Copilot (über Azure-Gutschriften)	5.000 USD	Pro Jahr
▶ NEU 2025	Microsoft 365 E5 (ohne Teams) (EWR oder Rest der Welt)	50	Benutzer
▶ NEU 2025	Teams Enterprise (EWR oder Rest der Welt)	50	Benutzer
	Azure-Mengenrabatte (Produktion)	9.000 USD	Pro Jahr
	Visual Studio Enterprise-Abonnements*	10	Benutzer
▶ NEU 2025	Windows 11 Enterprise 24H2	50	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows 11 Enterprise N 24H2	50	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows 11 IoT Enterprise LTSC	20	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows 11 Enterprise LTSC	50	Lizenzen
▶ NEU 2025	Windows 11 Enterprise N LTSC	50	Lizenzen

*Weitere Informationen finden Sie unter Punkt 2 im [Änderungsprotokoll](#).

Azure-Gutschriften, die für den Teil „Security Copilot“ der Sicherheitsspezialisierungen bereitgestellt werden, können ausschließlich dafür verwendet werden.

Zweck. Jede andere Verwendung ist strengstens untersagt.

Leistungskategorien für Spezialisierungen und Expertenangebote

Die Klassifizierung von Spezialisierungen und Expertenangeboten für die Zwecke der Bereitstellung und Begrenzung von Vorteilen basiert auf der aktuellen Spezialisierungsklassifizierung und umfasst Azure Expert MSP. Zur Verdeutlichung sind diese Klassifizierungen und die damit verbundenen Spezialisierungen und Expertenangebote unten aufgeführt. Details können sich ändern.

Kategorie	Name der Spezialisierung oder des Expertenangebots
Azure	<ul style="list-style-type: none"> — KI-Apps auf Microsoft Azure Azure Expert MSP Infrastruktur- und Datenbankmigration zu Microsoft Azure* SAP auf Microsoft Azure Datenlager-Migration zu Microsoft Azure Kubernetes auf Microsoft Azure Migration von Unternehmensanwendungen zu Microsoft Azure Microsoft Azure Virtual Desktop Analytics auf Microsoft Azure Microsoft Azure VMware-Lösung KI-Plattform auf Microsoft Azure DevOps mit GitHub auf Microsoft Azure Hybrid-Cloud-Infrastruktur mit Microsoft Azure Stack HCI Netzwerkdienste in Microsoft Azure
Geschäft Anwendungen**	<ul style="list-style-type: none"> Low-Code-Anwendungsentwicklung Business Intelligence Intelligente Automatisierung Management kleiner und mittlerer Unternehmen Vertrieb Dienstleistungen Finanzen Lieferkette
Modernes Arbeiten	<ul style="list-style-type: none"> Microsoft Copilot Modernisierung von Endgeräten Einführung und Änderungsmanagement Telefonieren mit Microsoft Teams Kundenlösungen für Microsoft Teams Besprechungen und Besprechungsräume für Microsoft Teams Teamwork-Bereitstellung
Sicherheit	<ul style="list-style-type: none"> Cloud-Sicherheit Identitäts- und Zugriffsverwaltung Datensicherheit Bedrohungsschutz

Änderungsprotokoll

Im Folgenden finden Sie eine Zusammenfassung der neuesten Aktualisierungen des Leitfadens zu den Vorteilen des Microsoft AI Cloud-Partnerprogramms.

Bitte beachten Sie, dass die hierin enthaltenen Programminformationen Änderungen unterliegen und nicht als Angebot, Empfehlung, Garantie, Verpflichtung oder sonstige Zusicherung seitens Microsoft ausgelegt werden sollten. Lesen Sie sich die Informationen zu den Vorteilen im Partner Center sorgfältig durch, bevor Sie die Jahresgebühr entrichten.

Datum	Aktualisierungsnummer und Titel	Details
August 2022	1) GTM Toolbox-Punkte	Die GTM Toolbox – die zur Erstellung von Co-Branding-Assets verwendet wird – bleibt zwar weiterhin aktiv, jedoch werden die 18 Punkte für die redaktionelle Überprüfung der Assets nicht mehr angeboten.
	<i>[Aus den Tabellen entfernt, Stand: Juni 2023]</i> 2) Azure Dev/Test-Sponsoring und Credits	Die geplante Einführung eines Azure-Dev/Test-Bulk-Sponsorings wurde bis auf Weiteres verschoben. In der Zwischenzeit werden Dev/Test-Gutschriften wieder in die Visual Studio Enterprise-Abonnements aufgenommen. Die Funktionen dieser Visual Studio Enterprise-Abonnements entsprechen denen, die als Vorteile für Silber- und Gold-Kompetenzen angeboten werden.
	<i>[Aus den Tabellen entfernt, Stand: August 2024]</i> 3) Windows 11 IoT	Produktschlüssel werden nur für Software bereitgestellt, die über Volumenlizenzen erhältlich ist. Derzeit ist Windows 11 IoT nicht über Volumenlizenzen auf dem Markt erhältlich.
	<i>[Aus den Tabellen entfernt, Stand August 2024]</i> 4) GitHub Enterprise Cloud-Abonnements für die Spezialisierung „DevOps mit GitHub auf Microsoft Azure“	GitHub Enterprise Cloud-Abonnements für die Spezialisierung „DevOps mit GitHub auf Microsoft Azure“ sind bis auf Weiteres nicht verfügbar.
Dezember 2022	5) Aktualisierungen der Sprache zur Verbesserung der Verständlichkeit	A) Der Name „System Center Configuration Manager Suite“ wurde in Microsoft Endpoint Configuration Manager geändert. B) Die Einführung im Abschnitt Abschnitt „Spezialisierung“ aktualisiert.

Änderungsprotokoll (Fortsetzung)

Datum	Aktualisierungsnummer und Titel	Details
Januar	9) Neue Leistungsangebote	Aufnahme von Vorteilen für Partner Launch Benefits, Partner Success Core Benefits und Partner Success Expanded Benefits.
März 2024	10) Aktualisiertes Branding	Angepasst an das aktuelle Branding für Copilot
April 2024	11) Aktualisiert, um neue Programmangeboten. 12) Aktualisierte Struktur	Aktualisiert, um ISV Success Core und erweiterte Angebote aufzunehmen. Aktualisiert, um Solutions Partner mit zertifizierten Software-Vorteilen aufzunehmen Titelseiten hinzugefügt, Dokument neu strukturiert, Einführungsseiten hinzugefügt.
August 2024	1) Klarstellung der RDS CALS-Versionsnummerierung 2) Angepasste und umbenannte neue Signature Cloud Support-Limits 3) Informationen zur geplanten Aktualisierung der Leistungen am 22. Januar 2025 hinzugefügt	
Dezember 2024	16) Aktualisiertes Branding 17) Aktualisierte Liste der Vorteile für den 22. Januar 2025 18) ISV Success Advanced hinzugefügt	
Januar	19) Aktualisiertes Branding und einige sprachliche Änderungen	
Februar	20) Aktualisierung von EWR (Europäischer Wirtschaftsraum) und RoW (Rest der Welt) für bestimmte Produkte.	

Änderungsprotokoll (Fortsetzung)

Datum	Aktualisierungsnummer und Titel	Details
Februar	21) Aktualisierung der Vorteile in den Partner-Vorteilsprogrammen, der Solutions Partner-Bezeichnungen und der Spezialisierungen, um den Änderungen für 2026 Rechnung zu tragen.	<p>Microsoft 365 Copilot Hinzugefügt in:</p> <ul style="list-style-type: none">• Business Apps• Spezialisierung auf Business-Apps• Sicherheit• Spezialisierung auf Sicherheit• Partner erweitert <p>Microsoft Dragon Copilot (pro Benutzer) Hinzugefügt in:</p> <ul style="list-style-type: none">• Partner Core• Partner erweitert <p>Microsoft Copilot Studio Hinzugefügt in:</p> <ul style="list-style-type: none">• Business Apps• Business Apps-Spezialisierung• Modernes Arbeiten• Spezialisierung „Modernes Arbeiten“• Partner erweitert <p>GitHub Copilot Enterprise (über Azure-Guthaben) Hinzugefügt in:</p> <ul style="list-style-type: none">• Alle Azure-Spezialisierungen <p>Microsoft Defender Suite Hinzugefügt in:</p> <ul style="list-style-type: none">• Azure Core• Azure-Spezialisierung• Business Apps• Business Apps-Spezialisierung• Daten und KI• Digitale & App-Innovation• Infrastruktur• Modernes Arbeiten• Spezialisierung auf modernes Arbeiten• Partner-Einführung• Partner Core• Partner erweitert• Sicherheit• Sicherheitsspezialisierung

Änderungsprotokoll (Fortsetzung)

Datum	Aktualisierungsnummer und Titel	Details
Februar	21) Aktualisierung der Vorteile in den Partner-Vorteilsprogrammen, Solutions Partner-Bezeichnungen und Spezialisierungen, um den Änderungen für 2026 Rechnung zu tragen.	<p>Microsoft Intune Suite Hinzugefügt in:</p> <ul style="list-style-type: none">• Modernes Arbeiten• Modern Work-Spezialisierung• Partner erweitert• Sicherheit• Sicherheitsspezialisierung <p>Microsoft Entra Suite Hinzugefügt in:</p> <ul style="list-style-type: none">• Modernes Arbeiten• Modern Work-Spezialisierung• Partner erweitert• Sicherheit• Sicherheitsspezialisierung <p>Azure-Bulk-Credits (Produktion) Hinzugefügt in:</p> <ul style="list-style-type: none">• Business-Apps• Modernes Arbeiten <p>Dynamics 365 Contact Center Hinzugefügt in:</p> <ul style="list-style-type: none">• Modernes Arbeiten• Spezialisierung für modernes Arbeiten



Haftungsausschluss

* „Lösungspartner“ bezeichnet ein Unternehmen, das Mitglied des Microsoft AI Cloud Partner Programms ist und Software,

Dienstleistungen und/oder Lösungen für Kunden anbieten kann. Verweise auf „Lösungspartner“ in Inhalten, Materialien, Ressourcen, Web-Eigenschaften usw. und damit verbundene Bezeichnungen sind nicht als Angebot, Empfehlung, Garantie, Nachweis der Wirksamkeit oder Funktionalität, Verpflichtung oder sonstige Zusicherung oder Gewährleistung seitens Microsoft zu verstehen. Alle Entscheidungen in Bezug auf Ihre geschäftlichen Anforderungen, einschließlich, aber nicht beschränkt auf Strategien, Lösungen, Partnerauswahl, Implementierung usw., liegen ausschließlich bei Ihrem Unternehmen.

** Eine Zertifizierung ist (1) spezifisch für die Interoperabilität der Lösung mit Microsoft-Produkten und (2) basiert auf einer Selbstbewertung.

Bescheinigung durch den Eigentümer der Lösung. Lösungen werden nur zum Zeitpunkt der Überprüfung der Lösung zertifiziert. Die Funktionalität und Leistungsfähigkeit der Lösung werden vom Eigentümer der Lösung kontrolliert und können Änderungen unterliegen. Die Aufnahme einer Lösung in den Marktplatz und solche Bezeichnungen sind nicht als Angebot, Empfehlung, Garantie, Nachweis der Wirksamkeit oder Funktionalität, Verpflichtung oder sonstige Zusicherung oder Gewährleistung seitens Microsoft zu verstehen. Alle Entscheidungen in Bezug auf Ihre geschäftlichen Anforderungen, einschließlich, aber nicht beschränkt auf Strategien, Lösungen, Partnerauswahl, Implementierung usw., liegen ausschließlich bei Ihrem Unternehmen.

***Ab dem 22. Januar 2025 werden diese spezifischen Vorteile einmalig zu den bestehenden aktiven Instanzen dieses Vorteilsangebots hinzugefügt.