

Travailler sa proposition de valeur employé



DURÉE 1/2 JOURNÉE/4H30

DATE NOUS CONSULTER

TARIF NOUS CONSULTER

OBJECTIFS

Mettre en place une démarche de marketing RH de recrutement et de fidélisation. Déployer ma proposition de valeur employé.

PUBLIC

Dirigeants d'entreprise, managers, Dir. Marketing, DRH et RRH, Dir. Com

PRÉREQUIS

Pas de prérequis.

OUTILS ET MÉTHODOLOGIE PÉDAGOGIQUE

Point en amont de la formation avec restitution du besoin client.

Point en fin de session de formation, recueil des impressions, régulation en fonction de l'évolution pédagogique.

Évaluation à chaud en fin de formation, débriefing sur l'écart éventuel, formalisation d'une régulation sur les points soulevés.

APRÈS LA FORMATION, JE SAURAI...

Mettre en place une démarche de marketing RH de recrutement et de fidélisation.
Déployer ma proposition de valeur employé.

CONTACTS

Pierre Schmitt • Directeur Conseil
06 76 95 98 62

PROGRAMME

- 1- Évaluer l'environnement concurrentiel RH dans lequel son entreprise évolue.
 - a. Appréhender les évolutions récentes sur marché de l'emploi
 - b. Présentation d'enjeux de grandes entreprises et institutions
 - c. Mise en situation sur sa propre entreprise (analyse des forces / contexte)
 - d. Paradigme des études et visions sur le marketing stratégique RH
- 2- Travailler une proposition de valeur employé
 - a. Appréhender les différentes composantes du business model RH
 - b. Faire la différence entre marque employeur, expérience collaborateur et Proposition de Valeur Employé
 - c. Mettre à plat sa propre "Proposition de Valeur Employé"
 - d. Procéder à des études d'alignement entre les attentes de ses cibles externes de recrutement et internes de fidélisation.
- 3- Déployer un dispositif de marketing RH
 - a. Les différentes composantes et levier du marketing stratégique RHDéfinir les grands axes de sa propre stratégie de marketing RH



MOYENS D'ENCADREMENT DE LA FORMAT/ON

Insign s'engage à adapter chaque formation aux besoins réels du stagiaire. L'animation est basée sur une pédagogie active, avec des exercices pratiques et personnalisés qui permet l'ancrage en temps réel. Cette animation s'appuie sur une alternance d'exposés théoriques et pratiques.
Vidéo-projection • Support de cours délivré à chaque participant • Travaux pratiques.

LIEU DE FORMAT/ON

Inter / intra

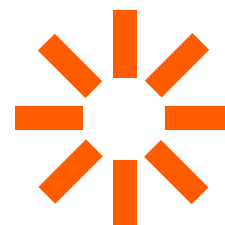
ADRESSE DU LIEU DE LA FORMAT/ON

Cette formation sera animée dans les locaux Insign, au 7 rue de la République, 69001 Lyon ou dans les locaux de votre entreprise

MODALITES ET DÉLAIS D'ACCÈS

Inscription via notre convention de formation : au minimum 30 jours avant le démarrage de la session

Si prise en charge par un OPCO : vous devez en faire la demande à votre OPCO un mois avant le démarrage de la session.



ACCESSIBILITÉ

Insign est totalement accessible aux personnes en situations d'handicap. Nos intervenants savent adapter leurs méthodologies pédagogiques en fonction des différentes situations d'handicap. Si vous êtes en situation de handicap, contacter notre référent handicap, Clothilde Journal au 07.76.07.42.29 afin d'adapter au mieux la formation à vos besoins spécifiques.

SUIVI ET ÉVALUAT/ON DES RÉSULTATS

Document d'évaluation de satisfaction, test des acquis, attestation de présence, attestation de formation individualisée.

